“惠农e贷”满足农垦职工资金需求

“我一年的工资也就五六万块钱，通年下来攒不了多少本钱，想养牛，难啊！”沈宏海说完过去，眉开眼笑地说现在，“农行的‘惠农e贷’帮我解了燃眉之急，办理手续简单，利率还低，我贷了6万块钱，养了10多头肉牛，等牛出栏后，我家年收入至少可以翻一番啊。”

坐落在内蒙古呼伦贝尔的恩和农牧场是国有农牧场，有17万包括沈宏海在内的农垦职工，分布在不同的农牧场及生产连队，传统贷款模式无法满足他们购买生产经营资料的资金需求，担保难、贷款难、贷款贵成为他们获取资金的瓶颈。

农行呼伦贝尔分行深入调研，了解到恩和农牧场职工的信贷需求后，上下联动，积极制定服务方案，提供“惠农e贷”新型贷款服务模式，结合国有农牧场的特有优势，针对不同经营主体，实现产品与客户群体的个性化匹配，有效满足农牧场职工的资金需求，深受广大职工们青睐。

据了解，截至7月底，呼伦贝尔分行累计对农牧场职工发放“惠农e贷”3712笔，贷款金额2.86亿元，余额1.78亿元，惠及2759户职工家庭。

呼伦贝尔分行结合当地农牧场职工生产经营实际，大力开展“惠农e贷”农户贷款中的“特色产业模式”业务推广，依托互联网和大数据技术，筛选符合条件的农牧场职工，以信用方式发放贷款，具有纯信用、无担保、额度高、利率低、审批快、可循环等特点。

“惠农e贷”在业务流程、空间、时限等多方面改变了传统贷款模式，贷款手续方便快捷，贷款时间从受理到放款由一个多小时压缩到十几分钟，借款人只需跑一趟农行，后续用款可以随借随还，实现了贷款发放批量化、便捷化、普惠化，有效降低了农牧场职工贷款成本，提高了服务效率。

“一开始我并不信，以往贷款多难啊，要担保，利率高，填多少表，跑多少趟银行，想想就算了。”沈宏海竖起大拇哥，接着说，“抱着试试看的态度，我向农行递交了贷款申请，结果真的是跑一趟就办下来了。我的同事们都说，‘原来贷款也可以如此简单’。”

“‘惠农e贷’采取线下签约与线上用还款相结合的方式，签约完成后，客户可通过银行柜面和网上银行、掌上银行、自助服务终端等渠道进行用款、还款，真正实现高效、优质、便捷。”额尔古纳支行客户经理赵虎介绍道。

为推广优质产品，惠及更多资金需求客户，呼伦贝尔分行在产品宣传和提高办贷效率方面下功夫，积极召开多场“惠农e贷”产品推介会，向农牧场职工等目标客户群体进行产品宣传，配备专业客户经理，在推介会现场办理贷款受理工作，使农牧场职工们可以少跑路，早收款。

同时，该行以目标客户为导向，积极开发优质客户资源，不断加大“惠农e贷”农户贷款的推广力度。积极与呼伦贝尔农垦集团进行对接，达成全面合作计划，目前已与22家农牧场签订《惠农e贷农户贷款合作协议》，白名单累计授信户数4,190户，授信金额3.65亿元。

鲁娜 李方勇

改革开放看工行系列报道之七·扶贫篇

工行内蒙古呼和浩特分行 助力脱贫攻坚 彰显大行风范

在全面建成小康社会的征程上，无数企业和个人在精准扶贫工作上切实履行自己的社会责任，这其中，工行内蒙古呼和浩特分行正在用实际的行动，诠释着大行的作为、彰显着大行的风范。

近年来，该行始终坚持服务实体经济，充分发挥国有大行的金融服务优势，不断创新服务思路、改进服务模式、提高服务质量，持续扩大针对小微企业、“三农三牧”、贫困地区特色产业项目的资金支持力度，为呼和浩特市乃至内蒙古自治区的脱贫攻坚工作贡献力量。在此基础上，该行积极对接定点帮扶的和林格尔县大红城乡自其天村，今年年初，工行内蒙古分行党委委员、副行长，呼市分行党委书记、行长曲向泽多次与驻村第一书记马常青深入沟通，把脉问诊，了解需求，指导扶贫工作有序推进。5月行党委委派副行长高峰带队到自其天村调研，与自其天行政村脱贫攻坚工作队队长马常青、大红城乡党委书记云月清、自其天行政村村支书兰书记深入座谈，实地考察该村新建蓄水塔等项目。了解到村民多年饮用水困难的问题后，该行副行长高峰表示：“村里脱贫还有很长的路要走，但村民吃水用水的问题不能拖，我们会立即筹措资金新建蓄水塔，让村民用上放心水。”

说到做到。该行立即召开专门会议研究自其天村新建蓄水塔项目，同时组织全行员工踊跃捐款，很快筹措了51000元专项扶贫资金。一位捐款的工行员工表示：“听说了自其天村村民饮水困难，就是想尽力帮帮他们，如果吃水的问题都解决不了，也谈不上脱贫，所以我捐了500块钱，希望能帮到他们。”很快，该行将51000元扶贫资金送到了自其天村，也正式启动了蓄水塔新建项目。呼和浩特市人大常委会副主任、和林县委书记王威亮对该行的支持表示感谢，对工商银行积极承担社会责任、主动落实精准扶贫工作表示认可。该行将以金融扶贫、项目扶贫、定点帮扶为抓手，切实落实帮扶责任，把金融精准扶贫工作落在实处。重点满足贫困地区、贫困人口的多元化金融服务需求，坚持以产业发展为引领，注重发挥金融企业优势，精准对接农业产业化等特色产业，不断改进金融服务，促进贫困村和贫困人口提升自我发展能力，增强贫困地区“造血”功能，确保贫困地区按期脱贫。

心系村民。9月份，工行内蒙古分行党委委员、副行长，呼市分行党委书记、行长曲向泽带领相关人员再次来到自其天村跟踪项目进展情况，当看到自来水通到家家户户后，难掩内心的欣慰之情，随即表示：“我们将持续关注自其天村脱贫攻坚进程，积极推进精准扶贫工作，助力全村脱贫工作迈上新台阶。”

自此，自其天村与工行呼和浩特分行结下了“不解之缘”，今后的脱贫工作还有很长的路要走，但该行已然走在了脱贫攻坚的最前线，工商银行在用实际行动，履行着国有大行所肩负的政治责任、经济责任和社会责任，起到了积极的表率作用，有这样的企业在不断努力，全面脱贫指日可待。

孟昕

青春工行 QINGCHUNGONGHANG

改革开放看工行系列报道之六

在草原嘎查守望幸福——工行内蒙古分行在脱贫攻坚中履行社会责任纪实

深秋的大兴安岭南麓，层林尽染，山河秀美。

在其脚下的兴安盟扎赉特旗巴彦乌兰苏木温德根嘎查，是工行内蒙古区分行的扶贫点。

在这片区域面积73平方公里的扶贫点上，该行按照工总行深化金融扶贫要求，在脱贫攻坚中切实履行国有商业银行的社会责任，先后派出三批扶贫工作队员，用专业知识开展扶贫工作，千方百计增强贫困农牧民自我“造血”功能，扶助他们走致富路，过幸福生活。

在这里，工行人一扎就是8个年头。

这几天，温德根嘎查就要迎来扎赉特旗政府组织的脱贫攻坚检查。扶贫工作队员们既紧张又兴奋；紧张的是害怕有工作不到位的地方，兴奋的是8年如一日的扶贫工作终于迎来阶段性成果。

扶贫应该是持续的、有活力的，不是简单给钱、不是满墙标语感化、不是大会小会训导

“咱这个村子，经济来源主要是农业收入。”温德根嘎查党支书鲁云风一五一十介绍嘎查贫困的原因：“地里打不出井水，水浇地少，产量低。贫瘠的地是全家生活收入的全部来源，光人吃都不够，更别说养活牲畜了。”

温德根嘎查97%的人为蒙古族，平均海拔1126米，多丘陵、山地，夏天山洪多、冰雹多，农牧业基础薄弱抗风险能力低，山坡地较多耕种收入低，畜牧业结构单一且未形成规模化集约化养殖标准，因灾致贫占到贫困户的68%以上，完全一副靠天吃饭的模样。

“温德根嘎查2011年开始成为工行扶贫点，区分行辖下的兴安盟分行员工徐永生、王兴北主动请缨，先后参与扶贫工作，愿为扶贫事业尽一份共产党员的责任。”王欣，这位内蒙古区分行运行管理部80后党员干部给记者徐徐道来：“我是2018年6月接手参与扶贫工作，与农牧民同住同劳动，尽我所能帮助嘎查完善基础设施建设，帮扶当地困难群众发展生产脱贫致富。”

7年来，三任工行扶贫队员走街串户了解贫困户家庭人口基本信息、收入状况、致贫原因、劳动力等情况，认真听取贫困户的发展愿望和诉求，耐心讲解扶贫相关政策，帮助认真分析贫困原因，结合贫困户自身家庭实际情况，为贫困户联系落实产业，寻找致富门路。

但脱贫致富何其难，嘎查建档立卡贫困户共计98户，截至2018年6月末仍有38户尚未脱贫。这是精准脱贫的“硬骨头”，不是简单给钱、不是满墙标语、不是大会小会训导就能解决的。

80后蒙古族年轻小伙张所，一家四口就靠种地收入，天灾让这个家庭一度陷入困境。

嘎查的实际情况，倒逼扶贫队员推出“菜单式扶贫”。他们推出了十几项适合温德根嘎查农牧业养殖项目，是养牛养羊养猪还是养鸡养鸭，是种菜还是栽果树?让贫困户进行选择。张所选了养牛。大家帮助综合分析，认为这个选择合适可行。

项目选了，但钱从哪里来？

扶贫队员们2017年将政府资金1.5万元无偿给他买母牛2头、2018年又给他买母牛2头。如今他已有了1头牛犊，明年还会有4头牛犊出生。想到脱贫致富有望，张所全家的信心就增强一截，喜庆之气溢于言表。

“今年，我行积极强化考核激励，加快扶贫小额贷款业务推广，为贫困户提供相应的融资支持。”工商银行内蒙古分行行长赵桂德告诉记者，“下一步，我们将进一步探索‘银行+公司+担保+农户’的市场化运作经营服务模式，让金融扶贫工作更加可持续发展，更加有生命力。”

在这里，没有打卡，但要24小时在岗；在这里，没有雾霾，但要忍受二手烟；在这里，没有指标，但见多了疾苦也不会让人轻松

1300公里。

从繁华的呼和浩特到贫困的温德根嘎查，这是王欣与家的距离。

1981年出生的王欣，从小在城市长大，家境不错，从上学到工作，除了偶尔去乡下旅游外，人生中前30年和中国农村的交集微乎其微。

在嘎查，大多数贫困户住的还是土坯房，从空洞的窗口望进去，黑漆漆的一片；睡觉时，虫子从天花板上往下掉；村子里没有可以沟通的年轻人，没有欢笑。他第一次和农村离得这么近。

巨大的落差让他意识到，扶贫不是田园牧歌式的生活；在这里，没有打卡，但要24小时在岗；在这里，没有雾霾，但要忍受二手烟；在这里，没有指标，但见多了疾苦也不会让人轻松……

白天，和其他队员入户调查，摸清底数，做好贫困户的脱贫计划；与相关部门协商为嘎查配置各种体育器材设施；每二周协调组织一次全嘎查卫生大扫除，推进村容村貌建设；接待因为各种事务来反映情况的人，他要耐心解答他们的各类问题。

晚上，作为计算机专业的研究生，他的主要工作就是按照上级部门要求规范“精准扶贫”档案资料，一条条整理、核实、补充完善贫困户信息和照片资料，目前已完成3万余条，在2018年8月扎赉特旗扶贫档案信息评比中获第一名。

“白+黑”“5+2”是扶贫队员的常态。

即使工作繁忙，身为少数民族的他无法在嘎查村委会食堂吃饭，只能回宿舍吃面条。苦中作乐，入乡随俗。从米饭到面条，从高楼大厦到田间地头，一切转变都可以适应，唯独无水让王欣难以忍受。

“夏天，下大雨后，自来水就变浑浊了，沉淀两三天都不行。更痛苦的是洗澡不方便。夏天，水晒个两三天就能用，即使凉点也无所谓。一入秋，天一凉，就抓瞎了。”

结婚7年，有4年在海外参与筹建巴基斯坦分行，与新婚妻子聚少离多。作为一名共产党员，他说服妻子，驻村扶贫。寂寞时，看着夜空中灿烂星河，寻找着牛郎星和织女星。

过去，“精准扶贫”是王欣在新闻里才会看到的词汇。现在，他每天把这四个字挂在嘴边。“精准扶贫，用我们的话来说就是精准到户、精准施策、精准到人。”

如今，获得扶贫资金的贫困户都在设法找信息、学技术、跑市场、兴产业。闲聊、喝酒的人少了，忙活自家“一亩三分地”的人多了。“感谢党和政府的好政策，感谢党和政府的好政策。”走上脱贫致富路的蒙古族贫困户用汉语不停地说。

据记者了解，7年来，在工行内蒙古区分行精准开展扶贫项目，累计投入帮扶资金145万多元，帮助嘎查改造危草房150户；资助贫困学生200余名；组织外出务工500余人次。目前，嘎查贫困户由2011年初的310户1199人口减少到37户117人，人均纯收入由1660元增加到9130元，贫困户人均纯收入由1350元增加到2513元。

“现在，温德根嘎查贫困发生率预计可降至1.72%，较全国贫困户发生率脱贫目标低1.28个百分点，‘脱贫摘帽’目标可期。”巴彦乌兰苏木达（乡长）乌云毕力格肯定了工行多年来的扶贫工作。

眼中有疾苦，脚下才会有力量；心中有情怀，坚守才会有意义

这样的年轻人，这样的故事，只是内蒙古区分行和辖下12个二级分行金融扶贫队伍中的一个剪影。

早在2000年，工行就受领了内蒙古自治区政府赋予的扶贫任务，踏上了金融扶贫路。这就不得不提起在内蒙古区分行无人不知的王柱老人。

今年78岁的王柱，是一名军转干部。2000年退休后，他并不安逸于在家休息，主动请缨，担任扶贫工作队队长，走上扶贫一线。

当时区分行扶贫点——内蒙古锡盟西苏旗额尔敦敖包嘎查，距呼和浩特市300多公里，原本是水草丰美的赛汗塔拉（美丽草原），但由于风沙侵蚀，草原沙化十分严重，牧民们渐渐失去了养育牛羊的牧场草地，生活陷入贫穷落后。

目睹了少数民族群众房屋简陋、缺衣少食的景象，王柱这个从小在牧区长大的蒙古族硬汉，感慨动容。他决心要为扶持这里的牧民脱贫尽自己最大的力量。

进村后的一个多月里，王柱骑马走遍了散居在方圆400平方公里的几十座蒙古包，坐在毡房里，拉着老阿爸、老额吉的手，倾听他们的心声。时值初冬，贫困牧民如何安全过冬成为他们的首要任务。内蒙古草原的冬天，气温常在零下40多度，寒风裹着雪花，当地人称之为“白毛风”，直接威胁着人畜的生命安全。

缺少资金，分行机关干部捐献了5万元扶贫爱心资金，购买了近4000公斤面粉和冬储蔬菜，还有牧民熬奶茶急需的奶粉、炒米和砖茶等食用品，分发到各家各户，保证全村22户77口人的安全；缺少衣物，分行职工家属开展“送温暖、献爱心”活动捐助近200件衣物，送到牧民手中，基本上做到人人有饭吃、有衣穿，平安过冬。

“大投大建我做不起，在产业布局上我献计献策。”他与地方政府扶贫办联手制定了扶贫工作总体规划：用四至五年的时间，分三步走，基本实现恢复生产、生活温饱、摆脱贫困的初期目标。他和伙伴们在“输血”的基础上，实现“造血”，提升牧民内生动力：投入扶贫资金38.2万元，从鄂尔多斯地区购进阿尔巴斯优质良种羊715只，从锡盟本地购买良种山羊372只，共计1087只，为生产自救创造了基础条件；协调工行与旗政府筹资25.4万元，新建棚圈16个，修复6个，保证牧民各家的羊群全部圈养，一改过去粗放式的放牧形式，增强抗灾能力；采取工行出资、牧民出力的组合形式，先后打出机井三眼，出水量20吨/小时，并完备了机井配套设施。解决了人畜用水的难题，同时也大大提高了抗灾能力；投资22.2万元开发120亩饲草基地，亩产青储玉米秆3500公斤，摆脱了过去“靠天养殖、买草养殖”的被动局面。

为了巩固扶贫工作阶段性成果，做好后续连贯工作，王柱还协助地方政府完善了县、乡、村三级联手脱贫工作机制，建立起扶贫工作联络站，利用互联网开设了扶贫工作信息传递平台，使上级的扶贫政策能够及时落到实处。

扶贫4年多来，他们为当地创造固定资产价值53万元、流动资产55万元（主要是2500只扶贫羊）。绒毛、活畜销售收入达64.5万元，青储玉米秆价值12万元，四项总额185万元。当地牧民年人均收入达到4000元，有三分之一的牧民盖起砖瓦房，安装了风力发电机，让身居偏僻地区的牧民点上了电灯，收看到电视。

在额尔敦敖包嘎查扶贫4年多时间里，王柱把牧区当作第二故乡，与牧民们同吃、同住、同劳作，放弃了所有节假日休息，一门心思扎在牧区，东奔西忙，昼夜苦干，用辛勤的汗水换来了草原生命的绿色。

听说扶贫工作队完成任务要离开牧区了，牧民们骑马从四面八方赶来为他们送行，双手捧起洁白的哈达和斟满“草原白”酒的银碗，簇拥在工作队员们周围，款款深情，浓浓敬意，让王柱潸然泪下。

锡盟扶贫刚收官，兴安盟赈灾扶贫又频频告急。还未来得及拂去满身征尘，王柱又率扶贫工作队挥师东进，来到兴安盟扎赉特旗宝力根花苏木水发嘎查。本是自治区党委赋予工商银行的一项短期性的赈灾扶贫任务，王柱和他的队员们又苦干了3年，农牧民当年人均年收入1060元，较灾前翻了一番。

王柱率领的扶贫工作队被评为自治区扶贫先进集体，王柱本人被评为自治区扶贫先进个人，获得“公益事业之星”的赞誉。

在鲜花、掌声、荣誉面前，王柱显得非常平静、淡定。他说：“我是草原的儿子，我所做的一切，都是回报草原对我的养育之恩。”

眺望草原边陲，希望的阳光洒满大地，这里是蒙汉同胞共同的家园。内蒙古自治区分行的扶贫工作队员们，在十几年的时间里，前赴后继，让嘎查贫困户稳定脱贫，走上致富幸福路，用爱心、真心、责任心描绘了一名工行员工、一名共产党员服务草原人民的最美姿态。

孟昕 杨彩霞

IPO被否企业“借壳”间隔期从3年缩至6个月

并购重组接连迎利好政策。证监会网站20日晚消息，证监会新闻发言人常德鹏就IPO被否企业作为标的资产参与上市公司重组交易相关政策答记者问时表示，IPO被否企业筹划重组上市的间隔期从3年缩短为6个月。同时，证监会在相关问题和解答中表示，将区分交易类型，对构成重组上市（俗称借壳）和不构成重组上市的交易设定具体的监管标准。

常德鹏表示，为防止部分资质较差的IPO被否企业绕道并购重组登陆资本市场，前期证监会发布相关问题与解答，对IPO被否企业筹划重组上市设置了3年的间隔期要求，并强化信息披露监管。这一做法对防范监管套利、维护市场秩序起到了积极作用。考虑到IPO被否原因多种多样，在对被否原因进行整改后，不乏公司治理规范、盈利能力良好的企业，其利用资本市场发展壮大的呼声非常强烈。

为回应市场需求，统一与被否企业重新申报IPO的监管标准，支持优质企业参与上市公司并购重组，推动上市公司质量提升，证监会将IPO被否企业筹划重组上市的间隔期从3年缩短为6个月。

他还表示，证监会将继续深化并购重组市场化改革，服务国民经济高质量发展。

那么，如企业在申报IPO被否决后拟作为标的资产参与上市公司重组交易，证监会对此有何监管标准？

证监会表示，将区分交易类型，对标的资产曾申报IPO被否决的重组项目加强监管；对于重组上市类交易（俗称借壳上市），企业自中国证监会作出不予核准决定之日起6个月后方可筹划重组上市；对于不构成重组上市的其他交易，证监会将加强信息披露监管，重点关注IPO被否的具体原因及整改情况、相关财务数据及经营情况与IPO申报时相比是否发生重大变动及原因等情况。

此外，证监会还将统筹沪深证券交易所、证监局，通过问询、实地核查等措施，加强监管，切实促进上市公司质量提升。

分析人士认为，此次修订有助于降低IPO未过会企业借力资本市场融资的制度成本，也有助于降低未过会企业的上市时间成本，助推优质的拟上市公司利用资本市场做大做强。

据新华网