

青春工行 INGCHUNGONGHANG

改革开放看工行系列报道之八

谱时代华章 惠发展梦想

——访中国工商银行内蒙古分行党委书记、行长赵桂德

2018年9月26日,中国工商银行在北京举办“工银普惠”主题活动启动会,宣布全面升级普惠金融服务,进一步打造“广覆盖、多层次、高效率、可持续”的普惠金融体系,推动小微金融增量、扩面、平价,让金融服务的雨露甘霖更多惠助小微、惠及民生。

市场和客户的原则,自上而下搭建的经营管理机构,在区分行本部和辖内13家盟市二级分行成立了普惠金融事业部,确保普惠金融业务有专管机构在管、有专人在做。在呼和浩特、赤峰和呼伦贝尔等重点地区,设立了总行级小微金融中心,配备专业团队,创新差异化审批授权,持续推动流程优化和效率提升,原则上5个工作日内完成整个审批流程。建立了普惠金融专项考核评价机制,实行“一把手”责任制,将普惠金融业务发展情况与行长、分管行长绩效挂钩,并把普惠金融业务作为全行唯一的降档考核指标实行一票否决,充分运用经济和行政手段促进普惠业务发展。实施了普惠贷款专项风险管理,并规定专项管理,同时扩大内部资金转移价格优惠,较好地保障了普惠金融业务快速增长的需要。同时,对普惠金融业务实施了专门的风险计量、风险容忍和尽职免责政策,强化正向激励和引导,使从业人员更积极主动地为小微企业服务。

服务“平台”,可以为小微客户提供一站式的综合金融服务。以便捷开户为例,通过“线上预约、线下面签”的便捷开户新模式,客户仅需到店一次,半小时即可完成开户与基础业务的一站式办理。“三大产品体系”则是围绕小微企业的成长周期,提供包括纯信用类的“经营快贷”、抵质押类的“网贷通”以及“线上供应链”等在内的多款线上融资产品。其中,“经营快贷”是“低门槛、纯信用”的小微专属融资产品,无需抵押担保,银行依据大数据主动授信,线上办理,可谓“秒贷”,推出不到4个月贷款余额1.73亿元,惠及335家小微企业。

除了线上融资产品外,工商银行的线下专属产品优势也十分明显。“工银小微贷”品牌下的线下融资产品,包括三款500万元以内的小额信贷产品(小额担保贷、小额信用贷和小额网络贷),四款3000万元以内周转类贷款产品(小额周转、小微企业银证通、小微企业金融扶贫贷款和小企业网络循环),三款中长期贷款产品(经营型物业贷款、固定资产购置、商用车贷款),共计三大类十项产品,能够有效满足小微企业多样化融资需求。

强化责任担当 推进缓解小微企业融资难融资贵

小微企业是普惠金融的重点服务。小微企业融资难是世界性的,也是历史性的。无资金活水,难以支撑企业发展。赵桂德表示,小微企业融资难融资贵背后有深刻规律和复杂原因。小微企业融资难,因企业而异,因区域而异,主要表现为经营困难的小微企业融资难,金融生态较差的地方小微企业融资难。小微企业融资难,因渠道而异,主要体现在非银行类机构和部分中小银行融资价格过高。因此,只有对小微企业融资真正难在哪里、贵在哪里,心中有数,才能真正对症下药。

坚持创新性服务 加快普惠金融服务模式升级

企业需求就是银行的创新所在。赵桂德介绍,针对小微企业融资“短小频急、业务量大而分散”的特点,顺应“数字普惠”的趋势,运用互联网思维,工商银行打造了“一个平台、三大产品体系”的普惠金融综合服务体系,努力提升小微企业金融服务的便利性和可获得性。其中,“一个平台”是指集“便捷开户、公私联动、财务管理、理财融资、小微e管”等五大功能为一体的“工银小微金融

关注三农三农 着力金融精准扶贫攻坚

产业扶贫是实现根本脱贫的有效途径。工商银行充分发挥国有大行资金、人才、技术优势,立足于内蒙古自治区的农牧业产业特点和优势,积极开展金融精准扶贫。以特色产业链条上的骨干企业为切入点,聚焦建档立卡贫困户和扶贫产业项目,联合自治区扶贫办、自治区农业厅、自治区中小企业局、信农担公司等,一点一点帮我们找进货单、出货单等日常经营单据。最终通过原始单据的核实确认了我的销售收入。不懂的地方一点一点给我们解释,特别贴心,我这贷款能这么顺利的下来,多亏了他们。我也和我身边的做木材生意的朋友说,咱们这些小微企业不要害怕,只要我们诚信经营,国家对咱们的照顾是很多的。”

司、保险公司等机构合作,因地制宜通过“银政企保补+”的组合策略,面向市场灵活设计融资产品,量身定制服务方案,自主设计了“农担贷”“育羊贷”“扶贫贷”和“创业贷”等个性化产品服务方案,丰富普惠金融服务内涵。

在赤峰市阿鲁科尔沁旗以甜菜种植加工特色优势产业为依托,设计“重点项目+合作组织+贫困户/农户”模式,批量带动从事相关产业的贫困户和农户增收致富。与当地政府共同筛选符合条件建档立卡贫困户,单户贷款金额最高5万元,期限为3年,利率执行人行同期同档次基准利率,政府对贷款利息进行全额贴息,再给予借款人每人2万元的政府引导资金先期入股到合作社长期使用。预计可实现1.5亿元扶贫小额贷款投放,拉动当地农户22.5万亩甜菜规模化种植,带动3000户建档立卡贫困户脱贫,截至9月末已投放扶贫小额贷款249户、1245万元。为国家级扶贫龙头企业包头小尾羊集团,设计了“农户+合作社+龙头企业+农担+小尾羊担保”的“育羊贷”模式,预计投放贷款不低于5000万元用于支持上游养殖大户和农业合作社。截至2018年9月末,工商银行内蒙古分行个人精准扶贫贷款较年初增长3.02亿元,产业精准扶贫业务融资较年初增长8000万元。

赵桂德表示,工商银行内蒙古分行与社会各界携手并肩,坚持“真做小微和做真小微”,打造“广覆盖、多层次、高效率、可持续”的普惠金融服务体系,普惠小微、惠及民生,践行大行社会责任,努力以金融力量赋能经济社会高质量发展。

孟昕 杨彩霞

公募基金三季度 大手笔增持金融板块

公募基金三季报披露已落下帷幕。金牛理财网统计数据显示,股票型基金持仓位相比二季度末小幅提升。从板块来看,金融股最受基金青睐,中国平安是第一大重仓股,也是基金三季度增持的第一大股;此外,部分保险、银行以及地产、消费、生物科技等行业的股票也被基金增持。展望四季度市场行情,部分基金经理认为大盘或维持震荡,但下方空间或有限。

市值居首,三季度基金共增持126.04亿元;招商银行、中国太保、新华保险也在前十大增持名单中。此外,万科A、长春高新、顺鑫农业、永辉超市、汤臣倍健、洋河股份这6只涉及地产、消费、生物科技等板块的股票也跻身基金增持前十名行列。

青睐金融板块

根据金牛理财网统计的数据,截至三季度末,股票型基金的股票仓位较二季度末的84.64%提升至86.26%,混合型基金的股票仓位则从二季度的69.04%降至64.47%。持股集中度方面,股票型基金并无明显变化,混合型基金的持股集中度从55%上升至57.3%。重仓股持仓比例来看,股票型基金的占比从45.72%小幅提升至46.81%,而混合型基金则从37.97%下降至36.94%。这或表明股票型基金在增加仓位的同时,板块偏好更加明显。

减持方面,家电领域的美的集团、格力电器被基金减持市值位列第一和第三,高达73.62亿元和47.16亿元。分众传媒的减持市值位列第二,高达66.06亿元。此外,基金减持前十的股票还包括电子设备行业的大华股份,生物科技和医药行业的通化东宝、复星医药、康泰生物,白酒行业的五粮液、泸州老窖,有色金属行业的天齐锂业。

四季度或延续震荡

展望四季度,银华中盘精选基金认为,政策面和基本面将趋于平稳。该基金未来一段时间的选股主线会围绕消费升级和科技创新,自下而上地选择个股为主。部分上市公司已发布三季度业绩预告,将重点配置三季度业绩高速增长、下半年业绩有超预期且估值相对匹配的个股。选择行业继续集中在受益于消费升级的大众消费品、新能源、高端制造、生物医药、TMT等领域。在不发生新的增量利空情况下,会继续维持高位。

前海开源优势蓝筹基金预计,市场仍将震荡,但再创新低的可能性较低。为此,该基金的股票部分将继续配置金融、消费等低估值和股价安全边际较大的大盘蓝筹股。

行业方面,制造业的基金持仓市值虽较二季度有明显缩减,但依然占据第一名,持有市值占基金净值的比例超过39%;金融行业仍排名第二,持有市值占基金净值的比例达到6.75%,较二季度提升了1.9个百分点。房地产业、采矿业、农林牧渔、科学研究和技术服务业的占比则二季度末小幅上升,其他行业的占比则有所下降或基本持平。

中欧品质消费基金认为,短期内虽然受到多重因素影响着市场调整幅度较大,但经济基本面总体呈现平稳发展态势。回顾过去几年供给侧改革,短暂阵痛之后迎来的经济发展会更加健康。在去杠杆过程中,更需要扩大内需,提振消费,消费行业相对受益。同时,在市场整体情绪偏弱的背景下,消费行业天然的防御性特征将更加明显,稳健且持续的业绩增长仍是获取超额收益的有力支撑。该基金表示,配置方面将继续延续之前的投资策略,消费升级和基础消费龙头会共同配置。

从基金前十大重仓股来看,金融、消费股依然是基金重仓股,部分生物科技、地产、文化传媒行业的股票也跻身前十大重仓股之列。其中,中国平安占据基金持有市值榜首,100家基金公司旗下的697只基金持有该股,持有市值高达271.24亿元;招商银行同样入围前十大重仓股。食品饮料方面的贵州茅台、伊利股份、五粮液以及家电领域的格力电器、美的集团入选,此外长春高新、保利地产、分众传媒也是三季度基金前十大重仓股。不过,10月份以来,上述十大重仓股中除了保利地产小幅上涨外,另有8只取得负收益,美的集团则处于停牌中。

从增持情况看,金融板块特别是保险股最受基金青睐。在基金增持的前十大股票中,中国平安增持

据新华网

改革开放看工行系列报道之九

他们兢兢业业为的是架起一座服务“小微”的桥梁

在许多人的眼里,银行职员是“白领”,应该每天穿西装打领带,坐在办公室“吹着空调”。可是实际上,像工行内蒙古满洲里分行业务员小金,大部分时间都在企业或者在去企业的路上。不过小金说,这就是他们日常的工作,虽然苦点累点,但能让广大小微企业主以最快的时间得到资金支持,架起一座服务“小微”的桥梁,是他们最大的心愿。

张先生就是小金服务的客户之一。“感谢工行的工作人员这么尽心尽力的帮我跑贷款,贷款马上就下来了,我的厂子有了这笔钱,能够买到更多的原材料,扩大生产规模了。”某木材企业的负责人张先生得知自己马上能拿到500万的贷款,心里乐开了花。张先生说:“之前我总觉得银行的贷款部门,门难进,脸难看。第一次来贷款的时候,工作人员看了我带来的企业资质,经过沟通询问,说如果无法佐证销售收入的真实性,是申请不到贷款的。我当时还挺生气,觉得这不是有意为难我吗,我一生气甩头就走了。没想到就在那个周末,咱们行来了两个小伙子就来到厂子里,告诉我只有把材料准备齐全了,才能贷款。两个人在厂子里呆了好久,进车间实地考察,通过财务人员提供财务账簿,原始凭证

等,一点一点帮我们找进货单、出货单等日常经营单据。最终通过原始单据的核实确认了我的销售收入。不懂的地方一点一点给我们解释,特别贴心,我这贷款能这么顺利的下来,多亏了他们。我也和我身边的做木材生意的朋友说,咱们这些小微企业不要害怕,只要我们诚信经营,国家对咱们的照顾是很多的。”

小微企业是国民经济中最具活力的群体,但遇到资金需求时,却常面临“融资难、融资贵、融资慢”的问题。对于满洲里市木材加工园区的这类小微企业来说,用贷款急、周期短、金额小是他们面临的切实问题,因为缺乏抵押物,往往没有合适的融资渠道。2018年6月份,为更好的缓解小微企业融资难、融资贵问题,总行下属单户授信500万元(含)以下的小微企业贷款,个体工商户及小微企业贷款的利率,大大降低了小微企业融资成本。2018年上半年满洲里工行共向19户小微企业提供融资支持,累计发放小微企业人民币贷款10490万元。未来,工行将进一步打造“广覆盖、多层次、高效率、可持续”的普惠金融体系,推动小微企业金融增量、扩面、平价,让金融服务的雨露甘霖更多的普惠小微、惠及民生。

孟昕

改革开放看工行系列报道之十

工行内蒙古满洲里扎赉诺尔支行 举行标准化网点落成仪式

本报讯10月18日,经过为期四个月的紧张筹备,中国工商银行股份有限公司满洲里扎赉诺尔支行隆重举行标准化网点落成仪式,以焕然一新的面貌迎接广大新老客户。该支行自1985年建成以来,已经在扎赉诺尔矿区这片热土上耕耘了30载。多年来,该行立足地方经济

发展,将业务发展与地方经济建设相结合,争做百姓心中的好银行,企业合作的好伙伴。在各级领导的重视和关怀下,在广大客户的支持和信赖下,支行客户不断壮大发展,基础不断夯实。经过此次改造升级,具有多功能智能化服务区和贵宾客户服务区的全新支行将

被打造成为地区工行地区金融服务标杆网点,以全新的形象服务于社会。

新网点,新气象;新希望,新征程。升级改造后的中国工商银行满洲里扎赉诺尔支行,扩大了营业面积,完善了配套设施,为提升客户满意度、加快业务发展创造了更多机

遇。该支行将以此次网点升级为契机,站上新高度,树立新目标,以舒适的环境、专业的精神为客户提供“高效、便捷、快速、全面”的金融服务,全方位满足广大客户的金融服务需求。

孟昕 杨彩霞

中行内蒙古分行联手恒泰证券 成功举办内蒙古地区首场大型 银证合作金融服务活动

近日,内蒙古地区首场大型银证合作金融服务活动在国航大厦成功举办。这是中国银行内蒙古分行与恒泰证券强强联手,以创新的形式实现银证双方的优势互补,为高净值客户送上的一场投教盛宴,也是中国银行内蒙古分行与恒泰证券在投资者权益保护工作方面履行社会责任的一次积极创新。本场金融服务活动特邀上海重阳投资有限公司基金经理王明刚、恒泰证券期权高级投资分析师常丽娜、恒泰证券资深讲师刘欢和中国银行内蒙古分行私人银行中心资深投资顾问刘松涛分别就2019年市场研判、期权与港股、香港市场概况、人民币汇率波动解析等热点问

题进行精彩解读,为全区高净值客户带来了最新的市场观点与投资理念,也极大的提升了中国银行内蒙古分行与恒泰证券在高净值客户群中的影响力、认可度和满意度。中国银行内蒙古分行与恒泰证券作为自治区重要的金融力量,始终坚持把客户的需求作为自己的责任,致力于“围绕客户金融需求,提供极致金融服务”的目标。本次活动拉开了中国银行内蒙古分行与恒泰证券联合服务客户的序幕,后续双方还将继续在宣传金融知识、引导客户培养理性投资观念、提升投资技能、提高风险防范意识方面做出积极贡献。

张利英 张桐

