

打赢脱贫攻坚战——奋斗在一线
AYINGTUOPINGGONGJIANZHAN—FENDOUZAIYIXIAN

“中国薯都”

品质佳

乌兰察布的新进击



健康

在11月28日举行的2018中国薯都·乌兰察布第八届马铃薯展销会上,贺沁铭表示,公司正在借助区块链技术创新金融服务,推动乌兰察布马铃薯产业发展。

土豆区块链相当于整个信息流、大数据的神经网络体系,连接土豆研究院、土豆服务站、土豆工厂、土豆电商。贺沁铭说,借助区块链技术底层,可以在土豆溯源服务的基础上逐步实现“区块链溯源+互联网金融”的复合式应用系统,建设起土豆全产业链信任体系,在电商平台中推出如“数字土豆”“土豆币”等马铃薯金融服务。

思维、技术、资本的叠加,让贺沁铭更有信心在乌兰察布打造一个覆盖繁育、种植、仓储、加工、销售的新型产业链。

与外来资本的“颠覆”模式相比,在乌兰察布本土生长的郭晨慧借助电

商平台“把土豆卖出肉价钱”的模式,更容易复制。郭晨慧家乡察右后旗是乌兰察布市马铃薯种植面积最大的旗县,父母是当地有名的土豆种植户,还经营着一家马铃薯批发市场。大学毕业在北京工作10年后,郭晨慧于2015年卖掉北京的房子,带着老公回到家乡做起土豆销售的生活。

“青靠”大树,但她没有依靠“大树”。创业伊始,郭晨慧就走了一条与父辈完全不同的道路。她在电商平台开了网店,专卖当地土豆。彼时,乌兰察布通过网店销售土豆的人很少,成规模的几乎没有。针对城市居民的消费痛点,郭晨慧打出“天然绿色”牌,10斤一箱的土豆卖出89元。“土蛋蛋

卖出了肉价钱”,这让习惯于批发一斤几毛一块的父母惊讶不已。更让父母想不到的是,女儿的销售策略。察右后旗有草原,又位于火山地带,周边土地被火山灰覆盖,土壤里矿物质和微量元素含量较高。郭晨慧开网店后,所销售土豆都挑选火山灰土地种出来的,打出“火山草原”的诱人招牌,在促进销量提高售价的同时,也吸引不少买家到察右后旗旅游。借此机会,郭晨慧领着他们看火山遗迹,游览草原,去种植基地了解土豆的生长环境,又大大提升了买家的黏性和店铺的名气。

从2015年开网店以来,郭晨慧又注册了电商公司,同时连开了几家实体店,并与北京新发地达成合作。2017年,郭晨慧销售土豆金额超过400万元。今年9月到现在,郭晨慧已经销售土豆400吨。

按照郭晨慧的设想,她要通过“互联网+”,以土豆为媒,结合当地的文化旅游资源,设计生产系列旅游商品,通过线下订单和出租草原火山农场体验等方式,探索一条地域特色浓厚、产品标识明显、民族风情独具、传统与现代有机结合的现代马铃薯农业之路。

在被誉为“中国马铃薯之都”的乌兰察布,随着越来越多的大企业、年轻人携带着大量资本以及新思维、新理念、新技术、新业态进入马铃薯行业,这样的故事还在上演。新与旧的碰撞,正在激荡着产业链上所有人的认知。他们的进击,正在影响着现在,创造着未来。

据新华社

“土豆区块链”“数字土豆”“土豆币”,当贺沁铭嘴里说出这几个新名词时,几名土豆种植大户蒙了,而这些让他们无法想象的业态,贺沁铭正在运用区块链技术推动实现。

贺沁铭是光大能源(深圳)有限公司总经理,公司这几年深耕马铃薯产业,在内蒙古、广西等地都有大量的投资,仅在乌兰察布,通过股权形式建立存储量3.8万吨马铃薯智能气候恒温库及年加工能力8万吨的淀粉加工厂,并投资了种薯繁育企业,总投资额达3亿元。未来,光大能源计划以20亿元规模的产业基金,在乌兰察布打造10万吨级种薯龙头企业。



阿拉善:立足大漠精准扶贫 “沙窝窝”变成“金窝窝”

“过去种地,一年辛苦下来收入却没多少。自从开办牧家游后,每年纯收入有二十多万元,生活发生了翻天覆地的变化。”初冬时节,阿左旗巴彥诺特镇诺呼都格嘎查牧民杨永昌夫妇便开始忙碌起来,整理客房被褥,准备当日食材,为接待游客做准备。

今年50出头的杨永昌2014年还是贫困户,一家3口种着3.3亩地,收入微薄,生活十分困难。了解到杨永昌一家的困境后,阿左旗扶贫办鼓励他利用自家在蒙古勒格淖尔沙漠旅游区的有利条件,开办牧家游。2014年,杨永昌在政府帮助下从银行贷款5万元,自办起沙湾风情牧家游。通过参加牧家游专业技能培训,杨永昌夫妇把牧家游办得风生水起,当年收入就翻了好几倍,2015年便实现了稳定脱贫。

“目前,全国只有5家企业能生产高端聚乙烯,我们就是其中之一。”中天合创能源有限责任公司副总工程师胡伟伯说,项目的核心技术均为自主研发,将有效缓解我国高端聚乙烯产品主要依赖进口的压力。

近年来,阿拉善盟根据贫困户自身条件、生存环境、发展基础、制约因素等具体情况,按照贫困户意愿确定产业,先后探索实施先建后补、以奖代投、整合资金式、撬动放大式、滚动投入

据新华社

打开煤的“魔方”—— “塞外煤海”鄂尔多斯变身现代煤化工领跑者

乌黑的煤粉钻进生产线,24小时后,就变成了清亮的柴油和石脑油等产品。在国家能源集团鄂尔多斯煤制油分公司,奇妙的变化令人惊叹。

内蒙古自治区鄂尔多斯市年产煤6亿多吨,占全国的近1/6,被誉为“塞外煤海”。多年来,这个市坚持不懈走资源之路,初步跳出挖煤卖煤的旧格局,构建起全国最大的现代煤化工产业集群,展现经济高质量发展新气象。

煤田转型“油田”“气田”

“近期,公司将兴建第二、第三条生产线,进一步扩大油品产能。”国能集团鄂尔多斯煤制油分公司副总经理胡庆斌说。

这家公司运营着全球唯一的一条煤炭直接液化工业化生产线。该生产线设计年产柴油、石脑油等产品108万吨,吨油耗煤约3.5吨,所产柴油的硫含量仅为国V标准的1/10,发热量等指标也优于普通柴油。

我国富煤、缺油、少气,发展煤制油、煤制气等现代煤化工产业,对保障国家能源安全、促进煤炭清洁利用意义重大。近年来,鄂尔多斯市抓住政策机遇,正把一块块煤田变成“油田”“气田”。

当地煤炭巨头伊泰集团9年前建成的16万吨/年煤间接制油项目,已扩产到20万吨,目前正在积极建设200万吨/年煤间接制油国家示范项目。

黑色的煤变成天然气,在鄂尔多斯市已非天方夜谭!一辆辆罐车依次开到装车台前,加注液化天然气后驶向远方……“一期工程投产以来,储气罐就没满过。”汇能煤化工有限公司的总经理刘建强满面春风地说。

汇能煤制气项目是我国第二个煤制天然气示范项目,3年前,年产4亿立方米的二期工程正在加紧施工。

产品变多样 产业成集群

“石化厂在烯烃市场一统天下的局面,已经被煤化工企业打破。”中天合创能源有限责任公司副总工程师胡伟伯抓起一把白色的烯烃颗粒,底气十足地说。

去年底,鄂尔多斯市乌审旗境内的中天合创煤制天然气示范项目全面投产,总投资500多亿元,每年可转化煤炭800万吨,生产137万吨烯烃,目前是全国最大的煤制天然气一体化项目。

作为首批入选国家现代煤化工产业示范区的地区之一,过去几年里,落户鄂尔多斯市的现代煤化工项目不断增多。

易高(内蒙古)煤化工科技公司在鄂尔多斯市兴建的24万吨/年乙二醇项目,今年5月一期工程投产,二期工程也进展顺利。其建设的高温煤焦油提取碳纤维项目,首期年产1万吨的生产线将于今年年底投产。

煤制甲醇、煤制烯烃、煤制乙二醇……目前,鄂尔多斯市的煤化工产品多样,产业规模不断扩大,呈多元化、链条化、集群化发展态势。

美国AP公司(空气化工产品公司)建设空气分离厂,为项目供应氧气等气体;江苏一家企业就地采购原料生产乙二醇……伊泰120万吨/年精细化学项目建成以来,吸引了10多家上下游配套企业在杭锦旗伊泰工业园落户。

如今,鄂尔多斯市已经建成各类煤化工产能1500多万吨,年煤炭转化量达6500万吨,产业链也在向中下游延伸,大大带动了当地产业升级提档,结构优化。

创新发展打造技术高地

早在10多年前,伊泰集团即联

合中科院专家成立中科院合成油技术有限公司,自主开发出煤间接液化成套技术、高效催化剂,并成功实现产业化。

在相关技术的支撑下,近年来,国家能源集团宁煤400万吨、潞安180万吨等百万吨级煤间接制油项目也相继投产,标志着我国煤间接制油产业正式跨进百万吨级时代。

“近期,公司开发出航空煤油等一系列具有战略价值的煤基特种、高端油品。第二、第三条生产线建成后,产油率有望提升约10%,参照原油的价格盈亏点也将降到50美元/桶以下。”胡庆斌自豪地说。

据胡庆斌介绍,该公司已获得发明专利100多项,煤直接液化核心技术已经获美国、俄罗斯等9个国家和地区的专利授权。

动力煤制天然气、低热值煤提取石墨烯……“鄂尔多斯市不仅是现代煤化工产业投资洼地,还是我国现代煤化工技术的创新高地。”鄂尔多斯市委书记牛俊雁说。

据新华社