财经现场 CAIJINGXIANCHANG

三组关键词诠释中国经济信心决心

难！这可能是今年大家对经济最感同身受的一个字。受全球疫情冲击，世界经济严重衰退，企业生存遭遇困难，就业压力显著加大……

不畏难！这可能是中国经济一路走来最鲜明的“精气神儿”。逢山开路，遇水搭桥。中国经济顺利渡过多次全球性金融危机，不断向前……

风雨多经人不老，关山初度路犹长。今年两会期间的三组关键词，昭示着中国经济有信心有决心攻坚克难，再谱新篇。

“六稳”“六保”：留得青山，赢得未来。面对更加不确定性的外部风险，中国经济目标更加务实，经济工作重心更加侧重民生，为宏观调控明确了方向。

“积极有为”“灵活适度”：逆水行舟，不进则退。积极的财政政策要更加积极有为，稳健的货币政策要更加灵活适度，调控“组合拳”出手更加迅速、有力、精准、协调，为市场主体吃下定心丸。

“育新机”“开新局”：化危为机，破茧成蝶。在危机中育新机，于变局中开新局。“中国经济是一片大海”，用全面、辩证、长远的眼光看，经济发展长期向好趋势将在进一步深化改革中得到巩固、夯实。

资料图片

“六稳”“六保”：更加务实地守底线谋发展

不少两会代表委员以及业内专家认为，今年没有提出经济增长具体目标，是更加务实的做法，有利于集中精力抓好“六稳”“六保”。

今年政府工作报告指出，“六保”是今年“六稳”工作的着力点。守住“六保”底线，就能稳住经济基本盘；以保促稳、稳中求进，就能为全面建成小康社会夯实基础。

“面对疫情和经贸环境面临的不确定性，最好的举措就是坚持底线思维。”中国人民大学副校长刘元春表示，最好的办法就是以“六保”为着力点，不把政策目标简单聚焦于GDP增速，用底线思维直面问题，更为精准。

全国政协委员、辽宁奥克控股集团董事局主席朱建民说，“六保”措施提到了保产业链供应链稳定，相信这一重要措施的贯彻落实，一定会推动更多民营企业快速从困局中走出来。“产业链供应链畅通，‘血液’就会畅通，企业的活力就会焕发出来。”他说。

如何做好“六稳”“六保”，实现全年经济社会发展目标？国家发改委副主任宁吉喆给出了答案：强化就业民生、强化脱贫攻坚、强化政策对冲、强化内需支撑、强化企业帮扶、强化改革开放。守住“六保”底线，稳住经济基本盘，就能为渡难关赢时间、创条件。实际上，4月经济数据显现，需求开始回暖，八成行业的利润有所改善，中国经济逐步走向常态化复苏。

“积极有为”“灵活适度”：更加精准地护航经济增长

货币政策和财政政策的“两个更加”透露了宏观调控持续发力，体现出为“六稳”“六保”护航的信心决心。

全国政协常委张连起表示，加大财政政策力度，通过提高赤字率，发行抗疫特别国债，大规模提高地方政府专项债，明确释放积极信号，稳定提振市场信心。

货币政策方面，中国人民银行行长易纲予以详细解释，强调政策工具的创新和“直达性”。易纲表示，下一步，将加大货币政策创新力度，提高金融支持针对性和精准度：延长中小微企业贷款延期还本付息政策、加大小微企业信用贷款支持力度、改进政府性担保机制、加大债券市场融资支持、大力发展供应链金融。

在力度加大的同时，宏观政策调控还留有余地，强调协调配合。全国政协委员、中国社科院副院长高培勇认为，目前，宏观经济政策仍留有空间。3.6%以上的赤字率安排具有弹性，是否会往上突破主要看形势变化。

“育新机”“开新局”：更坚定地乘风破浪行稳致远

在危机中育新机，于变局中开新局。我国拥有巨大的市场潜力，经济回旋余地大，进一步深化改革将催生更多新业态、增强经济新动能。

政府工作报告起草组负责人、国务院研究室主任黄守宏表示，我国居民消费正在优化升级，同时我国正处于新型工业化、信息化、城镇化、农业现代化深入发展阶段，有效投资需求潜力很大，这二者结合就是巨大的内需潜力。

外卖、电商直播、网约车、在线教育……近年来，消费新形态不断涌现。新基建崛起，并赋能生产、消费、社会治理，“一业带百业”，助力产业、消费双升级。接受中国证券报记者采访的上市公司代表委员认为，新基建对数字中国建设、数字经济发展具有重要推动力，上市公司应发挥优势，通过科技赋能助推新基建发力，寻求新突破。

阳光总在风雨后。立足潜力足、韧性强、回旋余地大的优势，中国经济定能闯过难关，在更多的改革红利中乘风破浪，行稳致远。

据新华网

数字化转型提速 银行网点持续优化调整

银行物理网点的优化和调整正在持续，银保监会金融许可证信息平台数据显示，近两年已有6134家银行分支机构终止营业，与此同时，多家银行的5G网点、无人网点、DIY银行等一批新型智能网点相继亮相。

业内人士表示，相比于目前以网点辐射业务和服务的银行形态，未来银行网点数量的递减是必然趋势。但网点不会消失，而将不断向综合化智能化发展。以线上平台为主、以线下网点为辅，线上与线下相融通，强化银行网点与周边生态、社区的交互，是未来银行终端的主要形态。与此同时，银行网点的变迁也是我国银行业数字化转型的缩影，未来银行将进一步加大金融科技的投入，探索更多业务的线上化和数字化转型。

传统网点渐退 智能网点亮相

身边的银行网点在渐渐消失？这不是错觉。据银保监会金融许可证信息平台显示，2018年5月6日至2020年5月4日的两年间，已有6134家银行分支机构终止营业。与此同时，新开张的分支机构只有1541家，净减少4593家。而六家国有大行年报数据显示，2019年网点合计减少836个。

业内专家指出，近年来，银行加大线上线下一体化经营，将原本的线下业务挪到线上进行发展。

这一观点得到了数据的证实。据中国银行业协会统计，2019年银行业金融机构网上银行交易笔数达1637.84亿笔，其中手机银行交易笔数达1214.51亿笔，交易金额达335.63万亿元，同比增长38.88%；全行业离柜率高达89.77%。

另外，随着传统物理网点的关停，多家银行的5G网点、无人网点、DIY银行等一批新型智能网点开始相继亮相，为用户提供线上线下多个场景的增值服务。农行在2019年末实现全行共2.2万家网点全部智能化，工行、农行、中行、东亚银行等均已建成多个5G智慧网点试点。5月19日，江苏南通市首家“5G智能”银行网点——交通银行新城支行开业。除了利用5G技术接入多种智能设备自动感知场景应用外，该网点还可实现与交通银行内部各部门、合作企业、授权5G客户端建立多会场互动视频直播。

据中国银行业协会发布的《2019年中国银行业服务报告》显示，截至2019年末，中国银行业金融机构网点总数达22.8万个，其中年内改造营业网点15591个。

线上线下融合提速

专家指出，随着银行业务数字化水平不断提升，银行网点客流量、交易量正在萎缩；此外，考虑到刚性租金和人工成本，网点投资回报率也在下降。德勤中国审计及鉴证合伙人施仲辉此前表示，银行网点由实体变为线上将大量减少其运营、营销的成本，尽管线上投入也会随之增加，但总体而言，网点的减少对于银行的盈利具有正面影响。

不过，网点仍是保持客户黏性的重要窗口，但未来网点的转型升级也势在必行。全球软件及咨询公司思特沃克中国区总经理张松在接受记者采访时表示，未来网点将不断向综合化智能化发展，尽管银行未来网点不会消失，但相比于目前以网点辐射业务和服务的银行形态，未来银行网点数量的递减是必然趋势。银行智能化网点建设也将逐步实现轻型化和虚拟化升级，这种轻型化、智能化、微型化网点将成为未来趋势。他强调，目前银行网点的减少并不是简单的裁撤，而是如何在适应未来银行发展趋势过程中调整优化与推进转型。

“未来的银行网点将是一个科技发展的展示场。必将规模化应用智能排班、全渠道大数据营销、数字化销售管理等工具，并通过线上线下有力结合，为客户打造物理渠道、虚拟渠道和数字渠道的无缝体验。”张松称。

张松也表示，以线上平台为主、以线下网点为辅，线上与线下相融通，强化银行网点与周边生态、社区的交互，是未来银行终端的主要形态。他说，线上的优势是便捷，劣势是没有温度。线下的优势是有温度，劣势是不够方便。银行要想让线上线下一体化融合，就要做到线上有“温度感”，线下更“智能化”。

实际上，银行网点早已开始对功能区域进行改造。2019年，邮储银行深圳湾支行推出了带有休闲咖啡厅的“新零售体验中心”，为客户提供饮品和休息的场所，希望借机实现客户的转化。越来越多的银行网点也开始探索这种模式，不仅作为高端客户接待咨询场所，还将银行服务送进了蛋糕店、超市、小型图书馆等社区场所中。

张松说，这种将生活场景和银行业务无缝融合的网点模式，不但能够吸引客户，强化与客户之间的联系，打造有亲情、有温度的服务体验，还能够将银行网点数字化运营、客户营销做得淋漓尽致。

数字化转型仍面临挑战

实际上，银行网点的优化调整是我国当今银行业数字化转型的缩影。数字化转型已经成为商业银行的行业共识，而疫情的发生更进一步激发了社会对于线上金融服务的需求。银保监会接连发文，要求银行保险机构积极推广线上业务，优化丰富“非接触式服务”渠道，并取得显著效果。如农业银行建立“普惠e站”线上服务平台，为小微企业客户提供集“预约开户、结算对账、在线融资”于一体的“一站式”移动金融服务。江苏银行则在年报中表示，已推出运用5G技术的远程投顾服务等。

“伴随近些年国内银行业纷纷向大零售转型，个人业务的线上化步伐愈发加快，尽管银行全行业的离柜率已高达90%，但很多银行业务服务在线上是不完整的，比如对公业务、私人银行业务、大额交易业务，以往多在线下开展，这类业务相较于个人业务，数字化转型的潜力空间较大。”张松说。他表示，也正因此，在疫情影响下、全球经济下行的环境中，银行大零售业务承压，增速乏力，大型银行和激进的中小银行也逐渐开始探索对公业务的数字化转型。

与此同时，传统银行的数字化转型仍面临挑战。中国银行业协会研究部副调研员王丽娟表示，银行业数字化转型过程中存在着“知易行难”，尤其是中小银行，在数据治理方面仍有欠缺，“数据孤岛”现象时有发生。她建议，商业银行尤其是中小银行一方面要结合战略规划对本行相关业务进行调整，另一方面中小银行可主动施行开放策略，以合作的方式融入更多外部场景，在“潜移默化”中培养客户的金融习惯。

张松表示，应该进一步加强与金融科技公司的合作，推进商业银行数字化转型的速度。与金融科技公司协作、建立起结盟合作的生态系统，对于商业银行数字化转型的成功至关重要。他还表示，应加强整体规划，避免分散资源投入。数字化首先是一个银行的战略选择，银行要服务什么客户，要采取什么服务模式，提供什么产品也就是做什么业务，决定了在数字化上的需求是什么。对传统银行而言，现存的物理网点，有众多的一线员工，有IT能力和可投入资源的限制，在制定数字化战略目标时，就亟须明晰战略方向，选择是补足短板点状突破，还是实行模式创新。

据《经济参考报》

资料图片

以“小店韧性”助力经济全面复苏

随着疫情形势持续向好，各地“小店经济”逐渐活跃起来。全国政协委员、上海市工商联副主席周桐宇提交提案，建议鼓励政企合作，通过数字平台精准滴灌小店，鼓励传统金融机构加强与互联网银行合作，将更多银行资金精准滴灌给小店。全国政协委员、河南省工商联主席梁静提交提案，建议推出专属小店的小面额消费券，确保小店享受政策红利，积极推动小店数字化转型，推动打造“小店经济”标杆城市。

小区便民店、街边小店等是中小微企业、个体工商户的典型形式，是一个城市总体经济的毛细血管，“小店经济”反映了城市经济活动的重要方面，是驱动城市经济多元化及创新的重要机制。今年国务院政府工作报告提出，“保障就业和民生，必须稳住上亿市场主体，尽力帮助企业特别是中小微企业、个体工商户渡过难关”；多位代表委员关注“小店经济”发展现状，为支持扶持“小店经济”发展建言献策，凸显了当前大力发展“小店经济”的重要性、紧迫性。

中国经济的一大特点，是具有很强的韧性和活力，突出表现为“经济带动就业、就业促进经济”，这在小店经济上也有明显的体现。美团研究院日前发布的《中国小店韧性报告》显示，各地小店都受疫情很大影响，但小店经济展现出巨大的韧性。数字化正助力小店经济实现V型复苏，5月首周美团平台上小店订单量比2月首周增长28倍。从类型看，KTV小店商户4月营业额比2月增长41.7倍，洗浴桑拿小店增长29.1倍，休闲运动小店增长25.5倍，付费自习室增长8.5倍。报告显示，2019年有数百万家小店在美团平台获得订单和收入，带动解决数千万人就业问题。

小店经济表现出强劲的韧性和活力，特别是在疫情严重冲击下能够较快开始恢复，离不开政企合作、银企合作向小店经济提供的各种支持，包括周桐宇委员、梁静委员提出的通过数字平台精准滴灌小店、推动小店数字化转型等措施。在政府层面，短期主要是采取减免税费、给子专项补贴、简化相关手续、加强就业指导等系列措施，帮助小店顶住疫情压力，渡过艰难时刻；长远看，主要是加强城乡商业网点建设、优化商业零售业企业规划布局，将小店数字化升级、推动小店经济健康发展纳入稳就业保民生总体战略。

在企业和社会层面，应鼓励数字平台、电商平台以精准滴灌、放水养鱼等多种形式，“输血”支持扶持小店成长；小店经济反过来则能为数字平台、电商平台进一步发展“充血”，形成小店经济与平台经济相互促进、相得益彰的良性循环。数字平台、电商平台为小店“输血”，与政府通过减免税费、给予专项补贴等支持小店发展，在逻辑和效用上有相似之处。如美团启动“春风行动”百万小店计划，采取线上化运营、优惠贷款、供应链服务、针对性培训等六大举措支持小店经济，其中与多地政府联合推出消费券等促销费项目，受益商家中小店占比达88.5%。

据《北京青年报》

科创板重大资产重组“破冰”

科创板上市公司苏州华兴源创科技股份有限公司近日发布公告，其发行股份购买资产并募集配套资金的申请已获上海证券交易所同意。这也标志着科创板重大资产重组正式“破冰”。

作为科创板首批上市公司之一，华兴源创于2019年12月7日公告称，拟通过发行股份及支付现金，购买苏州欧立通自动化科技有限公司100%股份，并通过非公开发行股份募集配套资金。

根据交易预案，此次交易各方初步商定标的资产交易金额为11.5亿元，构成证监会规定的上市公司重大资产重组行为。

公告显示，华兴源创拟通过询价方式非公开发行股份募集配套资金，总额不超过5.32亿元，扣除发行费用后用于支付现金对价和重组相关费用，并用于上市公司补充流动资金及标的公司项目建设。

今年3月27日，华兴源创重大资产重组交易申请获上交所受理。5月25日，上交所科创板上市审核中心出具了同意其发行股份购买资产并募集配套资金申请的审核意见，并要求华兴源创补充说明标的公司的估值合理性及业绩承诺可实现性，标的公司对核心客户单一产品依赖风险及毛利率合理性，并全面梳理“重大风险提示”各项内容，突出重大性、增强针对性、强化风险导向。

据了解，上交所将在收到华兴源创对上述要求的落实意见回复后提交证监会注册。这也意味着，华兴源创此次并购将成为无需经过证监会上市公司并购重组审核委员会审核的A股市场重大资产重组“首单”。

科创板重大资产重组“破冰”，引起市场各方高度关注。民创集团首席经济学家周荣华评价认为，华兴源创重大资产重组申请从获受理到获同意仅用时约60天，充分体现了“科创板速度”和注册制的市场化核心内涵。

并购重组是企业外延式发展的重要途径之一。在业界看来，华兴源创的“首单”将发挥科创板作为深化资本市场改革“试验田”的示范效应，推动A股市场资产重组效率的有效提升。

据新华网

拍卖公告

受委托定于2020年6月16日上午10:00时在鄂尔多斯市杭锦旗公共资源交易中心网络（http://www.ordosg-gzyjy.org.cn/TPFront_hjq/hjq/023011/02301101/）举行鄂尔多斯市同圆农贸联合有限责任公司所属养殖场、饲料加工厂经营权打包分六包和所属两处养殖场租赁权拍卖如下：

1、第一包拍卖杭锦旗吉日嘎朗图镇麻迷图羊场彩钢、征地费，总参考价3216154元。

2、第二包拍卖杭锦旗巴哈图河草料加工厂彩钢、低压配电柜、颗粒成型机9KSD-420,总参考价1319660元。

3、第三包拍卖杭锦旗碱柜羊场彩钢、粉料生产线机组、饲料搅拌机、粉碎机，总参考价3746901元。

4、第四包拍卖杭锦旗巴哈图羊场彩钢、办公家具、电脑桌、电视柜、厨房用具、厨房储物柜、冰柜、监控系统、附属设备、撒料车、粉料生产线，总参考价6149887元。

5、第五包拍卖杭锦旗苏布日格羊场彩钢、饲料搅拌送料机、撒料车、粉料生产线机组、粉碎机、办公家具、饲料搅拌送料机、征地费，总参考价3303871元。

6、第六包拍卖杭锦旗黄介隆羊场彩钢，总参考价3252283元。

7、杭锦旗塔拉沟格点盖一社羊场占地面积180亩，租赁期限5年，起拍价551340元/年。

8、杭锦旗吉日嘎朗图镇种羊场占地面积312亩，租赁期限5年，起拍价668860元/年。

有意竞买者或竞租者请携带有效证件及缴每包1万元保证金至鄂尔多斯市杭锦旗公共资源交易中心，账号：86300090210001 21，开户银行：杭锦大众村镇银行有限责任公司。缴保证金截止及报名时间、地点从2020年6月2日至2020年6月15日15时止以到账为准，网上报名登录鄂尔多斯市杭锦旗公共资源交易中心网络（http://www.ordosggzyjy.org.cn/TPFront_hjq/hjq/023011/023011001/）网上报名；如果竞买企业办理过CA证书，需增加“主体类型－意向受让方”，并完善基本信息；未办理过CA证书的，在鄂尔多斯市公共资源交易网的主体登录专区进行“免费注册”，并完善基本信息，并办理CA证书。（详细操作程序参考公告中的附件）

本次拍卖标的按现状拍卖并有保留价。展示时间及地点从发布公告起至拍卖会前一天在标的所属地。其他事项以拍卖文件为准。

咨询电话：13947770115
0477-8339934

鄂尔多斯市联兴拍卖有限责任公司