

# 中行研究院: 预计下半年银行理财将呈现规模回升增速放缓趋势



今年上半年,我国银行理财市场稳中向好。展望下半年,中国银行研究院预计,银行理财将呈现规模回升增速放缓、理财净值化转型提速等趋势。

银行业理财登记托管中心日前发布的数据显示,截至6月底,325家银行机构和20家理财公司存续理财产品25.80万亿元,同比增长5.37%。

中行研究院认为,转型加速、提质增效、收益稳健是上半年理财业务发展的“关键词”。预计下半年银行理财规模将企稳回升,但增速放缓。

具体来看,一方面,经历资管新规过渡期和适应期,理财新产品开发期,银行理财规模稳步回升,银行正逐步走出资管新规“阵痛期”;另一方面,

2021年银行加速调整理财业务,压缩、整改不符合标准的理财产品,而新产品被市场接受需要较长时间,因此理财规模增速或有所下降,预计稳定在5%至6%左右。

数据显示,截至6月底,净值型理财产品存续规模占比近八成,保本型产品则持续下降。中行研究院认为,下半年理财净值化转型将提速,除了“一行一策”安排的特殊资产外,预计年底前银行理财有望提前实现整体净值化。

此外,中行研究院预计下半年银行理财转型分化将加剧。大型银行将发挥全面化、综合化优势,大力布局理财业务。中小银行将回归业务本源,更加重视代销服务。

姚均芳

## 券商“818理财节”启动 特供理财最高年化收益率达8.18%

近年来,证券行业转型初见成效,证券公司的财富管理能进一步提升,为客户提供的服务也更加多元化。随着一年一度的“818理财节”的临近,已有不少券商开启“回馈客户”的新模式。

在查阅逾百家券商官微后发现,截至目前,已有近50家券商开启2021年券商“818理财节”,还有不少券商正在跟进中。

券商主打特供理财产品想有高收益需要“拼手速”

“818理财节”已成为券商探索财富管理转型方式的重要途径之一。今

年的券商“818理财节”上,不仅到处可见“抽盲盒”、直播、红包雨等时髦玩法,还有多家券商主推的“818特供理财产品”出现。

在调查中发现,券商为了吸纳新客户、回馈老客户,在举办“818理财节”时推出的最吸引投资者的往往是“限时高收益的理财产品”。今年也不例外,不少券商推出了“818理财节”特供理财产品,最高约定年化收益率为8.18%,产品类型主要为报价回购及收益凭证。随着资管新规出台,“保本理财”已成为过去式,不少追求低风险的投资开始将目光瞄准券商的这两类产品。不过,这类高收益理财产品都有总额度限制,投资者需要定时去App“拼手速”,才有希望抢到理财券。

在理财节期间券商推出的特供理财产品一般预期年化收益率可达5%-8%左右,但期限较短,通常为1天-30天期限不等,且有限额。例如,一家上市券商为“818理财节”打造的一款质押回购产品期限为14天,约定年化收益率8.18%,起购金额1000元,单客户上限50万元。

值得注意的是,在抢购“818理财节”特供理财产品前,部分券商除需要开户外,还有一定的“入金”要求。例如,一家头部券商标明:8月2日、8月18日、8月30日一次性体验入金大于等于5万元,可直接获得约定年化收益率为5.18%、6.18%及8.18%三张理财券。

不少券商都拥有高端理财专区,为投资者提供进一步的资产配置。“818理财节”期间,一家大型券商将首发一款集合资产管理计划,还有券商推出了顶级私募产品定制。今年,还有一些券商推出的玩法更加独特。例如,一家券商推出新开融资融券业务利率优惠活动,提供“情侣照+授信规模100万元及以上”对应一年期利率为5.88%;提供“结婚证+授信规模

1000万元及以上”对应一年期利率为5.7%;提供“818当日+授信规模1000万元及以上”对应一年期利率为5.5%。

精选基金申购费率最低降至0.1折起

除传统揽客方式外,券商直播也风生水起。今年的“818理财节”期间,不少券商办起大咖直播,首席经济学家、研究所所长、明星分析师、投资顾问、知名基金公司的基金经理等纷纷亮相,与投资者“面对面”交流投资心得,将“投顾、投资、投教”三者紧密结合。

随着公募基金发展驶入快车道,整体公募基金资产管理规模已突破23万亿元,创出历史新高。尤其是今年以来,各大机构为了争夺更多基金代销份额,再次开打价格战。本次“818理财节”,大部分券商推出了“精选基金申购费率1折起”的活动,甚至有券商将精选基金产品的申购费率降至0.1折起。

据中国经济网



银媒融合 共创佳绩

## 中国银行内蒙古分行 与内蒙古日报社 签署战略合作协议



8月18日下午,中国银行内蒙古分行与内蒙古日报社签署战略合作协议。双方以本次签约为新的起点,充分发挥双方优势,进一步深化双方务实合作,全面推动金融与媒体融合发展,共同服务国家战略和自治区发展大局,构建银媒融合新生态,打造银媒融合新篇章。

中国银行内蒙古分行认真落实自治区党委、政府的决策部署,积极融入内蒙古经济社会发展大局,充分发挥全球化、综合化经营优势,持续加大各项资源支持力度,在支持自治区产业转型升级、重点项目建设、资本市场发展、繁荣社会民生事业等领域取得了积极成效,为自治区经济社会高质量发展提供了强有力的金融支持。特别是近年来,进一步支持实体经济,在助力疫情防控和复工复产、落实“六稳”“六保”任务以及支持民营小微企业、服务“三农三牧”等重点领域加大投入力度,充分体现国有大行的责任担当。

胡宗尧



## 岁月给了我们一场最好的相遇

暑气未消,秋风拂来,入夜之后天气依旧焦躁,张阿姨擦去头上的汗水,准备结束一天的工作。任凭岁月在额头上写满故事,乐观豁达的她,都能在些许的闲杂间,感受这座城市温度。这是她来到这座城市的第五个年头,楼宇保洁员给了她一份温饱的收入,但凭借勤劳,她努力做到了让女儿安心读书。每天,张阿姨下班后,回到出租屋都会与女儿聊一聊一天的新鲜事,虽然,粗茶淡饭,但母女两个依旧相谈甚欢,聊着学校一天的开心事,聊着内心深处不常被触及的感动。早上,张阿姨在楼宇门口,扫码参加建设银行财富季活动,被海报上精致的小金牛吸引,随手一扫发现不但可以看电影,参加答题,还能抽锦鲤。张阿姨看了看这里面的问题,都是自己日常生活中常见的现象,以前的她遇到问题会措手不及,会不知道如何处理,通过答题学到了知识,还能抽奖,兑换超市优惠券,张阿姨兴奋的把活动二维码分享给女儿。起初,女儿以为这个活动适合老年人,没曾想,玩了几天“眼力大挑战”让她这个大学生都觉得,有挑战。抱着试试看的心态,她打开“消保青年说”电影,点开之后才发现,这部电影再现了自己曾经在学校里遭遇的非法校园贷,教会她识别的方法。母女两人的笑声,划破夜晚的星空,张阿姨和女儿,乐此不疲的享受着这个夏天带来的小惊喜。CCB“建行财富季智慧消保来助力”消保分会场的活动,让她疲惫不堪的一天,变得轻松愉快。从她的眼神里,折射着劳动者的淳朴善良,那么一点小小的感动,都能成为她和女儿,生活中难忘的部分。

张阿姨每每遇到建行网点的员工,就会聊起消保活动,就会提起参加活动的乐趣,她说,这辈子没怎么读过



云工作室 伴您智慧每一分财富  
长按识别二维码 查看最新活动

书,倒是认识字,参加这样的答题活动,让她轻松学习实用的消保知识,帮助她们解决生活中常见问题。这帮子也没走进过大学的门,建设银行却把大学搬到了她身边,弥补了遗憾。普通劳动者都能在数字时代,享受科技带来的乐趣,建行数字化宣教让一部手机实现了她小小的梦想,让金融知识触手可及,让充电随时随地。

普通劳动者脸上洋溢的笑容,就是对建行消保最大的褒奖,CCB消保人努力为人民,开辟一片净土,在阳光下,折射出

最耀眼的光,照进美丽心灵。  
小人物的故事,大建行的情怀,一起了解建行财富季的更多故事吧!  
来源:建行内蒙古分行

### 收支明细

实时统计分析  
收支一目了然

www.abchina.com 服务热线: 95599 中国农业银行

## 建行赤峰分行下沉服务重心 科技赋能社会

全力为普惠金融服务铺路搭桥,将便民缴费支付等老百姓关心的民生问题放在首位,全方位提供智慧、泛在的金融服务,一直是建设银行服务民生的落脚点和着眼点,也是响应央行移动支付便民示范工程号召,努力践行国有大行担当的重要举措。

日前,建行赤峰分行在区分行网络金融部、金融科技部的有力支持下,通过公私联动、部门联动,与赤峰市公安局交通警察支队(以下简称“赤峰交警”)紧密配合,推动“赤峰交警罚款云缴费项目”成功上线。

该项目借助“悦生活缴费平台”和“互联网+”,实现交通违法行为罚款互联网线上自助缴纳。交通违章人员不需前往交警队即可随时实现违法处理、缴纳罚款等功能,客户可以通过手机银行、网上银行、ATM、STM、二维码等多种渠道,选择银行卡、微信、支付宝等多种支付方式缴纳罚款。该项目的成功上线,解决了赤峰交警罚款业务量大、群众等待时间长等痛点、难点,大大提升了老百姓的满意度。

项目主要亮点:  
1. 违章罚款缴纳线上操作,不再需要前往交警队,可随时随地办理,方便快捷。同时避免了人员接触,助力当前疫情防控。  
2. 基于建设银行强大的聚合支付功能,缴费快捷方便、安全无忧,缴费结果可查询,电子单据可保存。

便、安全无忧,缴费结果可查询,电子单据可保存。  
3. 契合政府“放管服”要求,有效降低服务成本,节省老百姓的时间成本和交通成本,有效提升服务效果。

近年来,建行赤峰分行积极落实总分行金融科技战略,推进G端连接、B端赋能、C端突围,依托金融科技手段,运用“互联网+”思维,打通了柜台、智慧柜员机、网上银行、手机银行、微信银行、悦生活扫码聚合支付等渠道,打造了线上、线下全渠道的企业级代收缴费新平台,让百姓“足不出户”就能完成线上缴费,给百姓带来无处不在、无时不在的金融服务,让百姓的生活更加智慧、便捷。

截至目前,建行赤峰分行已成功上线多个民生缴费项目,百姓日常生活场景基本实现全覆盖,便民缴费生态圈已初步建成。缴费项目涵盖了供暖、通讯、教育、医疗、交通出行、物业服务等与老百姓息息相关的民生行业,覆盖全市各旗县区,服务于政府机构、事业单位、大小企业以及需求各异的个人客户。

下一步,建行赤峰分行将在夯实传统缴费业务的基础上,进一步优化服务流程,加大新产品研发力度,加快新项目上线进度,努力打造缴费业务新亮点,为全市经济社会事业的发展提供更加优质、优惠和全方位的金融服务。

陈文勇