

## 庆丰收 享美好生活

2025年9月23日 星期二 编辑:王丰 美编:罗万玲 网址:www.nmgsb.com.cn

## 编者按

当秋风吹过黄河两岸,乌海市的葡萄园、阿拉善盟的葵花地共同勾勒出一幅“丰景如画、沃野生金”的动人画卷。

2025年的丰收季,不仅延续了粮食增产、果蔬飘香的喜悦,更彰显了政策服务的温度、智慧农业的赋能与产业升级的活力。

从特色种植到农业托管,通过产业升级、科技赋能与多方协作,实现了生态效益与经济效益的共赢,为北疆大地的丰收图景注入了强劲动力。



沙漠里的葡萄园

品牌价值 29.32 亿元

## 乌海葡萄全链“串”起“紫色传奇”

万吨。

## 科技赋能 激活产业新动能

黄河穿城而过,三面环沙,在这片土地上,乌海人用勤劳与汗水书写出一段“紫色传奇”。从零星试种到规模化发展,从鲜食葡萄到酿酒葡萄,再到精深加工,这条日益完善的产业链正成为乌海农业高质量发展的生动注脚。

观光于一体的全产业链,形成了一二三产融合发展的新格局。

走进乌海市云飞农业种养科技有限公司生产车间,全自动生产线正在高速运转。一串串葡萄经过清洗、压榨、杀菌等工序,变成了澄澈的NFC葡萄汁。“这条生产线满负荷运行时,年产量可达5000吨。”公司行政副总经理魏通表示。

与此同时,乌海市的葡萄酒产业蓬勃发展,目前,乌海市已建成4个葡萄酒庄,年产量达300吨。乌海葡萄酒在国际、国内各类大赛中获奖200余项,其中金奖52个。

产业融合还催生了葡萄主题旅游新业态。乌海市已建成30余处以葡萄为主题的农业休闲观光园,为游客打造丰富的乡村旅游体验。漫步在吉奥尼酒庄的葡萄长廊下,品尝着醇厚的葡萄酒,已成为许多外地游客来乌海的必体验项目。

## 品牌升华 成就价值飞跃

2024年12月,在第十一届内蒙古品牌大会上,“乌海葡萄”以29.32亿元的品牌价值再创新高,同比上升62.62%。这一品牌还成功入选中国农业品牌目录2024农产品区域公用品牌名单,成为自治区唯一入选的果品。

品牌价值的提升离不开标准化建设的支撑。乌海市先后制定了《乌海葡萄

## 链式发展 拓展产业空间

从鲜食到酿酒,从榨汁到观光,一串小小的葡萄“链”出了集种植、加工、

葡萄标准化生产、贮运技术规程》等20余项地方标准和《有机食品酿酒葡萄》等10余项企业标准,为产业高质量发展奠定了坚实基础。

与此同时,乌海市还积极推动葡萄产业与文化旅游产业深度融合。每年举办的葡萄节、葡萄酒品鉴会等活动,不仅有效提升了“乌海葡萄”品牌知名度,更带动了旅游、餐饮、住宿等相关产业的蓬勃发展。

从沙海荒原到绿色葡园,从传统种植到智慧农业,乌海葡萄产业的蜕变之路,恰如一颗葡萄的成熟历程——历经风雨洗礼,终得甜蜜回报。当葡萄藤在沙漠中扎根生长,当葡萄酒香飘向全国,乌海正在用自己的方式诠释着“绿水青山就是金山银山”的深刻内涵。

今日的乌海,葡萄已不仅是农产品,更成为连接过去与未来、自然与人文、产业与生态的金色纽带。它串起了乡村全面振兴的希望,承载着农区居民致富的梦想,见证着一座工业城市向绿色发展转型的坚定步伐。

(据乌海融媒)



▲葡萄成熟了

## 农业社会化服务绘就李井滩生态移民示范区丰收新图景

农业生产托管,托的是民心,头的踏实,管的是田间地头的增产。

眼下,阿拉善盟李井滩生态移民示范区(以下简称“示范区”)的农作物陆续进入成熟收获期,农业社会化服务再次成为秋收战场上的“主力军”。从机械化采收、标准化处理到规模化运输,全链条服务为农民省去繁琐工序,既提效率又保收益,稳稳守护着秋粮的颗粒归仓。

在王润德的葵花种植地里,自动化采收机械在田间来回穿梭,农民熟练地将已晒干的葵花盘投进收割机,随着收割机的前进,葵花盘经过脱粒、过滤后,干净的瓜子被运至储存仓,再通过管道输送到一旁的车斗内,整个现场高效有序。嘉尔嘎勒赛汉镇哈腾高勒嘎查农民王润德说:“2025年,我种了500亩地的葵花,种的时候就是依托合作社全程机械化种植,这次收割也是机械化,比以前省工省事省钱。”

示范区将农业社会化服务作为推动现代农牧业发展的重要抓手,围绕稳定农村基本经营制度、保障粮食安全与重要农产品供给的核心目标,持续扶持农牧民专业合作社、嘎查村集体经济组织、专业服务公司等主体,通过政策补贴、技术培训、资源整合等方式,引导服务组织向专业化、标准化、集约化方向发展,逐步将分散的小农户生产“串联”起来,纳入现代农业发展轨道。截至2025年9月中旬,示范区已培育农业社会化服务组织11家,形成

了覆盖“耕、种、防、收、储”全流程的产业服务模式。

强盛农机专业合作社是示范区最大的农业社会化服务组织,有农业机械13台,配套农机具20套,无人机4台,从良种选育到机械播种,从中期后期管理到病虫害防治,强盛农机专业合作社提供全程托管服务,实现统一播种、统一管理、统一机收,让农民增产又增收。连日来,合作社负责人韩军强组织人力加紧检修收割机,为秋收做足准备。强盛农机专业合作社负责人韩军强说:“玉米收割即将开始了,目前大约有50户种植户预约机械收割,共计2500亩地,依托我们合作社机械化收割可以提高80%的效率,对农户而言既省钱还省事。”

2025年,示范区农业社会化服务项目任务面积1.5万亩。随着农业社会化服务的深入推进,示范区的秋收正悄然发生改变,过去“全家老少齐上阵,弯腰弓背忙秋收”的场景逐渐减少,取而代之的是“机械化穿梭田间跑,农户轻松把粮收”的新画面。如今,农业社会化服务已成为示范区秋收季的“丰收密码”,不仅守护着每一季的颗粒归仓,更为乡村振兴注入了源源不断的动力。示范区农牧林水局副局长王海燕说:“下一步,示范区将聚焦农业社会化服务提质升级,细化全流程服务规范,推动服务主体与农户形成稳定合作关系,实现双方互利共赢。”

(杨欣 伊德尔)

瓜香四溢 甜润八方  
额济纳蜜瓜迎来丰收季

▲这蜜瓜甜度一定高

秋日,走进阿拉善盟额济纳旗巴彦陶来苏木的蜜瓜田,只见纹路细腻、大小均匀的成熟蜜瓜挂满藤蔓,工人们戴着草帽、挎着竹篮,穿梭在瓜垄间,俯身查看瓜蒂成熟度,用剪刀轻轻剪断藤蔓,套上防震泡沫袋后,一颗颗优质蜜瓜被装箱上车,每个人脸上都洋溢着丰收的喜悦。

额济纳蜜瓜迎来一年一度的成熟采摘期。种了20多年蜜瓜的巴彦陶来苏木种植户杨勇说:“今年我承包了100多亩地,种的是康育1086和金色年华两个品种。额济纳土水好、天气好,适合种植蜜瓜,瓜的质量也好,在全国很有名。前两天,来了一位越南的客商,和我达成了蜜瓜交易。我现在越来越有劲,一门心思就想种好瓜!”

凭借“高甜度、耐储运、口感佳”的过硬品质,额济纳蜜瓜早已打破地域限制,走进全国各大商超。特别是近年来,随着冷链物流的发展和跨境电商的兴起,额济纳蜜瓜更是打开了国际市场,不断运往越南、缅甸等东南亚国家,成为额济纳特色农产品出口的“金字招牌”。每到采摘季,来自全国各地的客商都会提前来到额济纳旗,从采摘到装车全程跟进,确保将最新鲜的

蜜瓜送达消费者手中。

来自云南的客商张家辉告诉记者:

“我今年计划收三四百亩地的蜜瓜,

这里的瓜口感好、质量好,在东南亚地区的销量也很稳定。”

据了解,今年额济纳旗蜜瓜种植面积稳定在5万亩,预计总产量可达10万吨,主要种植品种包含金色年华、西州蜜、子鼎蜜1号、黄86、甜蜜金冠等。

(据阿拉善融媒)

## 遗失声明

●胡九连系四子王旗大黑河乡东土格木西自然村村民,不慎将位于四子王旗大黑河乡东土格木西自然村,编号:150929204214JC00171F00010001,宗地面积400平方米,房屋建筑面积104.26平方米,房本丢失。

特此声明

●胡连河系四子王旗大黑河乡东土格木西自然村村民,不慎将位于四子王旗大黑河乡东土格木西自然村,编号:150929204214JC00172F99990001,宗地面积400平方米,房屋建筑面积257.89平方米,房本丢失。

特此声明