

大漠驼奶香飘致富路

7月2日一大早，在阿拉善盟阿拉善右旗阿拉腾敖包镇的收奶站，前来送新鲜驼奶的农牧民络绎不绝。工作人员对一罐罐鲜驼奶进行严格检测，从乳脂含量、蛋白含量等驼乳成分到微生物指标，严格筛查，只有符合标准的鲜驼奶才能进入加工企业。

“从驼奶入厂到成品出厂，各项指标层层把关，同时我们搭建全程数字溯源系统，实现‘每滴驼奶皆可追溯’，消费者只需扫码，就能看到奶源牧场、生产流程、检测报告等全环节信息。”阿拉善右旗神驼乳业科技有限公司化验室主任薛晖介绍道。

为最大程度锁住驼奶新鲜度与核心活性营养成分，当地驼奶加工企业积极联动低空驼奶运输企业、家庭牧场开展合作，通过定制化温控设备与专属航线，让驼奶在最短时间内运抵工厂，有效保全驼奶的营养成分与独特风味。

阿拉善右旗享有“中国驼奶之乡”美誉，是全国双峰驼存栏数量最多的核心区，目前该旗双峰驼存栏8万峰以上，其中，挤奶母驼近2.4万峰。近年来，该旗立足双峰驼资源禀赋，持续做强骆驼产业，通过驼群托管、入股分红、订单收购等多种方式，健全完善联农带农利益联结机制，构建“龙头企业+合作社+养殖基地+农牧户”利益联结机制，让农牧民深度嵌入产业链、共享发展红利，如今“沙漠之舟”成为农牧民增收致富、推动乡村振兴的“产业之舟”“富民之舟”。

走进阿拉善右旗神驼乳业科技有



养驼专业合作社内的骆驼

限公司的现代化生产车间，4条精深加工生产线正在有序运转。新鲜驼奶经过过滤、杀菌、浓缩、干燥等多道工序，精深加工为有机驼奶粉、有机鲜驼乳、驼奶肽等高端产品，再源源不断销往全国各地。在生产中，企业全链条严把质量关，采用低温巴氏杀菌和喷雾干燥等先进工艺，严格执行18道全流程检测，全方位守护每一滴驼奶的纯粹与营养。

阿拉善右旗神驼乳业科技有限公司总经理王汉林介绍，目前，神驼乳业已通过质量管理体系、食品安全体系、有机产品、低升糖等多项权威认证，获得全国第一个巴氏杀菌驼乳的“蒙”字标品牌认证，拥有8项国家专利，推出12款驼奶产品，以硬核实力筑牢产业品质防线。“咱们的优势在哪？牧场有

机、工厂有机，正因这份过硬品质底气，公司生产的驼奶粉广受南方市场消费者青睐。”王汉林说。

神驼乳业科技有限公司依托阿拉善右旗优质驼奶资源，产品不仅供应本地市场，还通过线上线下渠道销往全国30多个省市区，带动了300多户奶驼养殖户稳定增收。

“养驼可是我们农牧民致富的好产业，近年来通过发展驼产业，嘎查的很多农牧民走上了增收致富路。现在我每天都会按照标准流程挤奶，将鲜驼奶冷藏保鲜后，送往长期合作的驼奶加工企业销售。”嘎查牧民养驼户额尔登仓说。

额尔登仓家养殖有200多峰骆驼，养殖以挤奶母驼为主，他以散养和补饲料方式，确保挤奶母驼健康成长。

依托骆驼养殖，额尔登仓实现了致富梦，每年销售驼奶收入就达到20多万元。

为了激发农牧民养殖积极性，近年来，阿拉善右旗还实施圈舍补贴、饲草料收储补贴、骆驼保险等一系列惠民政策，通过龙头企业示范带动，积极构建规范化骆驼养殖体系，推进智慧牧场建设，不断发展壮大骆驼产业规模，骆驼存栏量和产奶量均居全区首位，产业规模与效益实现质的飞跃。

【记者手记】

深入“中国驼奶之乡”阿拉善右旗采访，对鲜驼奶收购站、现代化加工车间到牧区标准化养殖场，一路驼奶飘香，见证当地特色产业蓬勃发展的喜人变化。

立足得天独厚的骆驼资源优势，该旗持续深耕骆驼产业，构建“龙头企业+合作社+养殖基地+农牧户”利益联结机制，通过龙头企业示范带动，大力推进标准化养殖、智慧牧场建设，既推动企业提质增效，也持续拓宽农牧民增收致富渠道，实现互利共赢。该旗紧盯驼奶品质提升，在奶源、加工、检测全流程严格管控，凭借规范标准、先进工艺与完善品控体系，让优质驼奶畅销全国。如今，骆驼产业既是地方高质量发展的特色名片，更是群众增收致富、推进乡村全面振兴的重要支撑。未来该旗持续延伸完善骆驼产业链、搭建全产业发展平台，让“中国驼奶之乡”金字招牌愈发亮眼。

（刘宏章 王晓春）

一个合作社的『种业突围』

近日，记者驱车前往苏尼特左旗满都拉图镇达日罕锡力嘎查，探访查干哈达畜牧专业合作社，这里也是一座聚力种业振兴的国家级肉牛核心育种场。

经过全方位防疫消杀流程，我们跟着合作社理事长格希格都仁走进了办公区。“你们看，我们这儿的每头牛都有谱系档案，品种绝有保障。”格希格都仁指着墙上华西牛的图片说。

查干哈达畜牧专业合作社成立于2012年，2017年起专注华西牛育种。2024年，合作社为316头华西牛申领国家遗传评估中心出具的“系谱证书”，完成216头胚胎移植任务，实现“一牛一证”规范化管理。同时，合作社与北京畜牧兽医研究所、内蒙古农牧业技术推广中心等机构密切合作，依托基因组选配平台开展华西牛选种选育，动态实现种畜淘汰，确保核心群体持续优化。

好品种如何惠及牧民？查干哈达畜牧专业合作社创新推出“托管代养”“短期育肥”“种牛租赁配种”三项服务。嘎查牧民巴特尔说：“以前自己养牛很操心，遇到疫病或寒冬损失不小。现在交给合作社托管，有标准化设施和专业兽医，比自己养划算多了。”

自2018年以来，查干哈达畜牧专业合作社资产收益辐射带动周边牧民109户，累计分红900余万元，实现了牧民增收、嘎查集体壮大、合作社发展的共赢目标。

小黑驴成了“致富宝”

走进阿拉善盟李井滩生态移民示范区嘉尔嘎勒赛汉镇浩依尔呼都格嘎查集体草场的圈舍，一头头体态健壮、毛色乌黑的小黑驴悠闲踱步，采食休憩，养殖人员正穿梭在驴舍之间，细心投喂草料、清理圈舍、检查黑驴长势。

“我们嘎查通过集体草场养殖了39头黑驴。”浩依尔呼都格嘎查党支部书记马斌一边忙活一边说，“等养到一定规模后，再集中送往养殖基地进行规模化 and 专业化养殖。”

草场辽阔，饲草资源丰富，这是李井滩生态移民示范区的天然优势。黑驴耐粗饲、好养活、抗病强，恰好适配这片土地。依托本土资源禀赋，当地把黑驴养殖作为特色畜牧的核心产业，持续引导传统散养向规模化、产业化、标准化养殖转变。目前，示范区黑驴存栏量已突破2000头。

为打通黑驴产业上下游链条，破解产品附加值低、销路狭窄等产业发展短板，示范区主动对接行业龙头企业，与国内驴产业领军品牌东阿阿胶牵手合作，建立驴产业创新研究院阿拉善分院、东阿阿胶毛驴产业养殖繁育技术服务站、东阿阿胶—阿拉善盟阿胶原料涵养基地，构建起政企协同、优势互补的产业发展新格局，为本地黑驴养殖搭建起稳定的产销对接平台。

“自从和东阿阿胶达成合作，嘎查发展黑驴养殖的牧民变多了，大家养殖的信心十足，日子越来越有奔头。”

马斌说。

随着产业发展初见成效，养殖技术落后、繁育标准不一、精细化管理不足等短板逐渐显现。针对产业发展痛点与牧民养殖难题，示范区邀请畜牧领域专家下沉养殖一线，手把手教技术、面对面解难题，为黑驴养殖产业高质量发展筑牢技术根基。

查汉鄂木嘎查牧民徐锦兰对此深有感触：“这两年我尝试养了几十头黑驴，全凭老办法在摸索，这次专家上门培训，从驴苗怎么选、草料怎么配，到常见病怎么防，讲得明明白白，我回去就改良圈舍规范饲喂，把黑驴特色产业发展起来。”

如今，李井滩生态移民示范区已实现从资源依托型初始养殖到龙头企业结对共建、品牌文化赋能、科学技术兜底的全方位产业升级。黑驴产业有效盘活了当地草场资源，带动嘎查集体经济壮大、牧民就近就业增收，小小的黑驴已成为助力乡村发展、牧民致富的特色支柱产业。

“我们将聚焦黑驴特色养殖，加大与龙头企业的全方位合作，不断完善养殖标准体系、技术服务体系、产销流通体系，全力推动黑驴养殖产业规模化、标准化、品牌化、现代化发展，以特色产业提质增效助力乡村全面振兴，为示范区经济高质量发展注入源源不断的畜牧动能。”嘉尔嘎勒赛汉镇副镇长南国春说。

（杨欣 伊德尔）

稻田“游”来鱼虾蟹鸭

“今天打捞了4.5公斤，目前已累计打捞138.65公斤，86695尾！”7月8日清早，在兴安盟乌兰浩特市明武水稻种植专业合作社的设施培育大棚里，两名工人挽起衣袖，从暂养池捞起虾苗，装桶、过秤、投入稻田。稻浪间水花轻溅，刚入田的小虾苗四散爬开。田埂上，防逃网网延伸开去，摄像头和驱鸟器依次布设，诉说着这片稻田的种养之变。

“以前虾苗全靠从南方长途调运，成本高、损耗大，成活率不稳定，心里始终没底。”合作社负责人杨明武捏着一尾活蹦乱跳的小虾苗说。今年，在盟、市两级水产技术推广部门的扶持指导下，合作社正式启动寒地小龙虾自主培育工作，填补了兴安盟本地小龙虾种苗自主培育的空白。不仅单尾虾苗成本下降一半，投放成活率更稳定在90%以上，彻底摆脱了种苗外购依赖。

在杨明武的账本里，稻虾共生有经济账，更有生态账：小龙虾捕食田间害虫、啃食杂草，排泄物是天然有机肥，稻田不用施农药化肥，大米品质提升带动售价同步上涨。“每亩稻田投放2000尾虾苗，秋收时既收稻又卖虾，去年仅小龙虾一项，亩均就增收1300元以上。”杨明武说。

种了30多年水稻的郭玉琦，去年亲眼见证合作社的效益，今年主动拿出10亩地养稻虾。“这批虾错开南方集中上市的低价期，秋季出塘卖价更可观。精心管护每亩净赚1500元不成问题。”为了养好这茬虾，郭玉琦每天早晚准时巡田投料，配齐了全套管护设备。他说，今年合作社免费为周边五六户种植户提供虾苗，全程负责技术指导、包回收和销路，带动乡亲们一起增收。

解决了种苗的源头难题，产销端的托底保障也同步跟上。在科右前旗巴日嘎斯台乡哈拉黑村，1700亩稻田里约900斤蟹苗正在稻秧底下茁壮生长。

种植大户徐金仓今年投放了近400斤蟹苗，每天都要到田边巡查几圈。“技术员手把手教技术，企业托底保分红，这帮蟹养得心里踏实。”他说。

巴日嘎斯台乡党委书记梁立国介绍，当地稻蟹共生虽处于起步阶段，但技术管护、产销对接同步跟进。乡里联

动合作企业派驻技术员下沉田间一线，全程跟踪指导种养环节。盘锦滨利农业发展有限公司技术员王兴野从蟹苗入田到10月成蟹上市，全程驻守村里，监测水温水质、规范田间管护、跟踪生长态势。

“村里今年特意把水稻收割时间推迟到10月8日之后，让河蟹充分育肥增重。”徐金仓说，稻田蟹走订单销售，秋季收获时，黑龙江、吉林等地的收购车将直接开到地头。据测算，全村稻田蟹年底销售额将突破200万元。

这边虾蟹闹田，那边鱼儿游弋。在扎赉特旗好力保镇古庙村有机水稻示范基地，稻渔综合种养的鱼苗投放作业刚结束。

“近年来，我们把‘稻鱼、稻虾、稻蟹、稻鸭’从单项技术探索，升级为撬动乡村振兴的核心产业工程。”好力保镇二级主任科员张良介绍，依托连片优质水田，全镇落地推广“四稻共生”综合种养面积1.2万亩，注册“鱼稻、虾稻、蟹稻、鸭稻”系列特色稻米商标，大米售价从每斤6.5元提至15元，实现了从卖原粮到打造特色品牌的产业跃迁。下一步，还将深化农文旅融合，配套稻田观光、农耕研学项目，进一步拓宽增收渠道。

如今，兴安盟立足寒地黑土、优质水源的天然生态优势，全域推广多种水稻生态种养模式，通过种苗自主繁育、企业订单托底、技术标准赋能，构建起“一水两用、一田多收”的循环农业发展体系，在守牢耕地红线、保障水稻稳产的基础上，叠加水产养殖收益，持续延伸农产业链条。

“目前，全盟设施养殖水体达2万立方米，具备年繁育100万尾优质苗种的能力，稻渔综合种养分别创下亩产商品鱼超百斤、小龙虾突破两百万斤的良好纪录。”兴安盟农牧业渔业行政管理局局长刘福祥表示，下一步兴安盟将持续稳步扩大综合种养示范规模，以循环种养特色产业为抓手，持续完善联农带农长效机制，全力达成“百斤鱼、千斤粮、万元钱”的生态提质、稳粮增收目标，做强做优兴安盟大米特色产业。

（高敏娜）

烤奶皮、奶皮雪糕齐上线 乌兰察布草原奶味承包夏日味蕾

入夏以来，乌兰察布市迎来旅游旺季，在大街小巷的商超、特产门店内，各类创新奶制品受到市民与游客的广泛关注。从牧民传统饮食中的奶豆腐、黄油、奶皮子，到如今的烤奶皮、奶皮卷、奶皮子酸奶，再到新上市的奶皮子酸奶味雪糕，不断迭代的草原奶食品，既保留了传统风味底色，又适配了当下的消费习惯，成为日常解馋、旅游伴手礼的热门选择。

在一家连锁超市冷饮区看到，奶皮子酸奶味雪糕被摆在显眼位置。产品包装上标注生牛乳添加量≥45%，将传统奶皮子元素与冷饮品类结合，吸引了不少消费者驻足选购。市民李华敏正在挑选雪糕，她说，这是她第二次购买这款产品：“以前奶皮子都是泡茶或者直接吃，没想到做成雪糕也很合适，酸奶的清爽加上奶皮子的醇香，口感不腻，夏天吃很舒服。”

正在给孙子挑雪糕的市民赵桂兰也拿了两盒。她说：“孩子以前嫌纯奶皮子太油腻，碰都不碰。现在做成雪糕，奶香味足，又带着点酸味儿，孩子特别爱吃。既能尝到咱们草原的老味道，吃着也放心。”

除了冷饮类新品，各类即食型创新奶食也在特产市场保持稳定热度。在一家本地特产店内，裹着蔓越莓、黄桃果干的烤奶皮、奶块等产品整齐陈列在货架上，不时有市民和游客上前挑选、试吃。

店主苏和介绍，这类经过工艺改良的奶制品，经过烘烤后口感酥脆，搭配果干丰富了口味层次，相比传统奶食更便于携带和开袋即食，作为伴手礼很受游客欢迎。像奶皮子酸奶、奶皮卷这类产品，店内销量一直比较稳定，夏季常有市民和游客专程前来选购。

从天津来自自驾游的陈女士正往购物袋里装烤奶皮和奶皮卷。她说：“之前对内蒙古奶食的印象就是奶豆腐、奶皮子，偏硬也偏腻，我们外地人不太吃得惯。这次逛特产店发现这种酥脆的烤奶皮，尝了一口奶香很浓，还有果干的酸甜，大人孩子都能接受，带回去给亲戚朋友当伴手礼很合适。”

（张国欣 翟辉）

注销公告

内蒙古美发美容化妆品行业协会(统一社会信用代码:51150000502703232L),经业务主管部门内蒙古自治区工商联审查同意,现拟向登记管理机关内蒙古自治区民政厅申请注销登记。清算组已成立,请本商会债权人于本公告发布之日起45日内向清算组申报债权,逾期视为自动放弃。清算组联系方式:18647107348。特此公告。

内蒙古美发美容化妆品行业协会
2026 年 7 月 14 日



工人清洗赤松茸