

金额近 3000 万美元

内蒙古开展跨境贸易高水平开放试点业务

据国家外汇管理局内蒙古自治区分局消息,今年6月《国家外汇管理局内蒙古自治区分局跨境贸易高水平开放试点实施细则》印发以来,该局先后批复同意中国建设银行内蒙古分行、中国工商银行内蒙古分行、中国银行内蒙古分行开展跨境贸易高水平开放试点业务,3家银行在辖内5个试点

共为7家企业成功办理79笔跨境贸易高水平开放试点业务,金额近3000万美元。

政策实施以来,中国建设银行内蒙古分行迅速响应,成功办结首笔边境地区贸易外汇收支轧差净额结算业务等,大幅提升结算效率,以金融赋能外贸高质量发展。

为确保包括轧差净额结算在内的跨境贸易高水平开放试点业务平稳落地,国家外汇管理局内蒙古自治区分局开展了一系列推进工作:组织参与便利化业务的法人银行机构及全国性银行一级分行开展座谈及前期政策辅导2次,召开银行试点备案推进会5次,点对点跟进各项工作节点;组织全

区盟市分局开展业务培训会,与辖内银行联合开展重点外贸企业政策宣讲会等,向经营主体普及试点政策内容;高效完成跨境贸易高水平开放试点企业备案工作,清单式跟进企业准入,已准入高水平优质企业50家,其中,中小企业28家,专精特新企业8家。

(李永桃)



中国银行内蒙古分行落地自治区首笔“算力Token贷”

人工智能浪潮奔涌向前,词元经济作为数字经济迭代升级的全新业态,已然成为赋能产业革新、激活区域科创活力的核心新赛道,更是落实国家“人工智能+”行动、盘活数据要素价值、助推数字产业高质量发展的关键抓手。

内蒙古地区绿色算力资源富集,禀赋优势突出,为词元经济落地生根、蓬勃发展筑牢了坚实的产业根基。自治区党委、政府高度重视词元经济产业培育与生态构建,自治区金融办、人民银行、金融监管局等部门精准施策、主动引领,呼和浩特市委、市政府主动作为、靠前服务,共同推动辖区金融机构深化科创金融改革、创新特色金融产品、优化科创金融服务体系,着力破解词元赛道初创企业、轻资产科创主体的融资痛点。

紧跟政策导向,深耕新兴赛道。中国银行内蒙古分行精准把握区域数字经济发展布局,主动对标先进金融创新经验,深度借鉴中国银行广州分行“算力Token贷”成熟产品体系,结合内蒙古算力产业特色、词元企业发展规律及本土市场融资需求,打破传统信贷过度依赖抵押担保的固有模式,创新授信评价体系,将企业词元使用规模、算力合作订单、核心技术资质、科创研发能力等新兴指标纳入核心授信评估体系,量身定制专属科创金融产品——“算力Token贷”。产品全面覆盖词元供给、场景应用、配套服务全产业链经营主体,以专业、精准的金融赋能,全力助推自治区词元经济产业提质增效。

精准对接企业需求,高效赋能科创发展。内蒙古某电子商务有限责任公司,主要运营牧草交易与供应链服务平

台,并提供大模型数据服务、AI识别模型服务等,技术方向高度契合词元经济发展。获悉企业初创阶段技术研发、日常运营存在短期资金周转压力后,中国银行内蒙古分行迅速响应企业诉求,开启科创企业绿色审批通道,精简业务流程、压缩审批时限,高效完成尽职调查、资质审核、授信批复全流程工作,仅用时2天便成功为企业批复50万元纯信用“算力Token贷”,顺利落地内蒙古全区首笔词元经济专项授信业务。本次授信资金将专项用于企业AI技术迭代研发、平台升级优化及日常经营周转,切实破解了初创科创企业流动资金短缺的燃眉之急,有效降低了企业研发经营压力,为企业深耕本土AI科创领域、深耕词元产业赛道筑牢了资金保障。

全区首笔“算力Token贷”的成功落地,是中国银行内蒙古分行践行科创金融“投早、投小、投新”理念的生动实践,也是该分行聚焦新兴数字产业、突破传统信贷局限、深化金融产品创新的重要探索,为本土词元经济、算力科创产业金融服务树立了全新标杆。

立足数字经济发展新起点,中国银行内蒙古分行将持续坚守国有大行初心使命,彰显金融担当,持续深耕词元经济、人工智能、绿色算力等新兴优质赛道,迭代优化“算力Token贷”特色金融产品,持续完善科创金融服务体系。未来,该分行将持续以精准金融创新、充沛金融活水,助力内蒙古词元产业生态完善、数字产业集群升级,全力赋能全区数字经济高质量发展,为区域科创产业转型升级注入源源不断的中行力量。

(来源:中国银行内蒙古分行)

上市银行半年报密集出炉 稳中向好彰显经营韧性

近日,A股42家上市银行2026年半年度报告已全部披露完毕,银行业中期“成绩单”正式揭晓。整体来看,上半年上市银行经营态势稳中有进,叠加净息差企稳修复,在复杂的经济环境中展现出韧性与活力。

发展势头整体向好

从整体经营数据来看,银行业盈利基本面持续夯实,回暖趋势明显。42家银行中,32家实现营收、净利润双增长。

Wind数据显示,42家A股上市银行上半年合计实现营业收入约3.14万亿元,同比增长7.42%;合计归母净利润约1.13万亿元,同比增长2.96%,盈利规模稳步提升、行业基本面总体稳健。

具体来看,国有大行表现十分亮眼。六大行上半年合计营收突破2万亿元,归母净利润合计约7126亿元。其中,工商银行以4658.59亿元的营业收入,1736.82亿元的归母净利润稳居榜首;建设银行紧随其后,实现营业收入4365.29亿元,归母净利润1695.64亿元;农业银行实现营业收入4108.71亿元,归母净利润1463.81亿元;中国银行、邮储银行、交通银行分别实现营业收入3569.03亿元、1924.82亿元、1423.43亿元,归母净利润分别为1235.94亿元、515.03亿元、478.74亿元。

股份制银行方面,招商银行营收1781.81亿元,归母净利润764.45亿元,稳居股份制银行首位。平安银行、中信银行、浦发银行、浙商银行均实现营收、净利润的正增长,民生银行、兴业银行、光大银行、华夏银行净利润出现不同程度的下滑。

城(农)商行方面,江苏银行以营业收入489.52亿元、归母净利润218.76亿元位列第一;厦门银行上半年营收同比增长19.60%,是营收增长最快的银行;青岛银行则凭借18.08%的增速成为净利润增速最快的银行,齐鲁银行、宁波银行、常熟农商行、重庆银行均实现10%以上的净利润增幅。

息差企稳释放积极信号

国家金融监督管理总局发布的数据显示,2026年二季度,商业银行净息差为1.41%,环比一季末回升1个基点。

中国人民大学金融信息中心执行主任、天府立言金融研究院院长曾刚指出:“这是2022年一季度商业银行净息差跌破2%以来,首次出现单季环比回升,也意味着延续四年的单边下行趋势暂告一段落。回溯本轮下行周期,商业银行净息差自2022年一季度1.97%一路下行,经历连续17个季度环比走弱,直至二季度迎来微弱修复,信号意义大于绝对幅度。”

Wind数据显示,约四成左右上市银行上半年净息差同比回升。记者梳理发现,四成中以城商行为主,同时包含少数股份制银行和国有大行。

曾刚解释称:“息差回升主要得益于负债端成本的持续压降。存量按揭贷款、部分存量对公贷款陆续重新定价,直接拉低了整体付息成本;多家银行还在主动压降结构性存款等高息负

再贴现167.3亿元,惠及涉农、小微、民营经营主体111.7万户。

再贷款+特色产业,盘活县域优势资源。结合农牧业生产周期与抵押物实际,创新配套信贷产品。兴安盟围绕大米、玉米、肉牛、奶牛等产业链,推出“智慧畜牧贷”“活体抵押+保险保单”等特色产品,上半年相关产业贷款投放达107.7亿元,同比增长21.4%,推动信贷资金与产业链需求深度契合。

再贷款+普惠服务,精准帮扶重

债;资产端方面,贷款利率下行速度有所放缓,前期过度的价格竞争边际缓解,也对息差形成了一定支撑。”

中国工商银行副行长王文进在业绩说明会上表示,利率较高的存量定期存款进入集中重定价周期,尤其是三年期存款,挂牌利率降幅最高可达135BP(基点)。“在此背景下,上半年我行存款付息率较上年下降明显。受益于定期存款到期重定价利好持续释放,预计下半年我行存款付息率将继续延续下降趋势,为资产端让利实体经济创造更大空间。”

“不过,息差能否延续改善仍存在不确定性。”曾刚补充道,存款重定价带来的“存量红利”在上半年已集中释放,2026年一季度到期高息定期存款占全年到期规模约六成,下半年这一存量重定价的边际贡献将明显减弱,息差管理重心将从“压负债成本”转向“稳住资产收益率”。

非利息收入成为营收结构优化核心抓手

通过梳理各家银行半年报数据显示,在传统信贷收入增长放缓的背景下,上市银行加速推进经营模式转型升级,非利息收入成为优化营收结构的核心抓手。

国有大行方面,上半年,建设银行非利息收入达1255.71亿元,同比增长16.74%,其他非利息收入612.82亿元,同比大增44.72%,占总营收的比例约为三分之一。

邮储银行数据显示,该行手续费及佣金收入、其他非息收入分别增长12.20%、12.28%,增速同样可观。邮储银行行长芦苇在业绩说明会上表示,打造非息收入“第二增长曲线”,是邮储银行“十五五”战略规划的核心部署,也是持续优化收入结构、夯实长期发展根基的关键抓手。

股份行方面,今年上半年,浙商银行实现非利息净收入109.04亿元,同比增加4.702亿元,同比增长6.88%。

除此之外,宁波银行表现也十分亮眼。数据显示,上半年该行实现手续费及佣金净收入43.17亿元,同比大增53.90%。作为非息收入项下的核心板块,中间业务收入的高速增长为该行营收结构持续优化、盈利韧性提升提供了强劲支撑。

对此,宁波银行在年报中表示,手续费及佣金收入的增加主要由财富代销及资产管理费收入增长带动。

综合来看,以手续费及佣金收入等为代表的非息收入,逐渐成为银行优化营收、提高韧性的关键一环。

“但值得注意的是,多家银行非息收入增速与中收(手续费及佣金净收入)增速出现明显背离(即非息收入大增,但手续费及佣金净收入却下降)。”曾刚进一步指出,整体来看,非息收入转型的兑现能力正在银行间明显分化,真正具备客群黏性、手续费业务扎实的机构才能实现非息收入的持续稳健增长。

广发证券银行分析师倪军团队在研报中表示,整体来看,2026年上半年上市银行经营景气度延续,受益于行业息差企稳回升,营收延续高增,利润增速环比稳定,业绩增长的稳定性和持续性显著强于往年。

(据新华网)

点群体。锡林郭勒盟强化部门协同,将再贷款政策与残联助残帮扶相衔接,创新“暖心贷”产品,通过简化流程、提高额度、执行优惠利率,切实降低残疾人创业融资门槛。目前已向36户残疾人经营主体发放贷款419万元,让普惠金融更有温度。

再贷款+政务服务,提升融资对接效率。巴彦淖尔市加强与地方政务数据部门协作,依托政务数据场景,将再贷款政策嵌入企业服务流程,通过数据筛选主动向金融机构推送融资项目。试点首月即推送33个项目,发放优惠贷款3650万元,加权平均利率3.09%,低于当地新发放企业贷款平均利率0.45个百分点,有效提升了政策触达效率。

再贷款+境外铁路单证,创新跨境物流金融服务。立足向北开放重要桥头堡定位,引导商业银行深挖俄蒙境外铁路单证融资价值,将其纳入合格融资凭证,配套再贷款低成本资金。目前全区铁路单证融资已形成涵盖普惠、质押、让与担保的多元产品体系,呼和浩特、满洲里、二连浩特三个自贸片区累计发放贷款2000余万元,实



村民武文胜在流动服务车前办理业务

打通金融服务的“最后一米”

在内蒙古呼和浩特市和林格尔县西厂圪洞村党群服务中心门口,开来了一辆内蒙古农商银行流动金融服务车,为村民就近办理各类金融业务。

村民武文胜在微信群里收到消息后,立马就赶来了。他坦言:“我今天是来办理‘转卡’的业务,我平时腿脚不方便,这个流动金融服务车帮了我大忙。”

不少村民由衷感慨:“有了这个流动金融服务车,我们也不用等孩子领上我们去银行办理业务了,再好不过了。”

一辆流动金融服务车解决农村老年客户“出门难、跑的远”的现实难题,打通乡村金融服务“最后一米”。

内蒙古农商银行渠道与业务营运部负责人杨旭飞表示:“数字化金融浪潮下,我们不能让老年人被落下。流动金融服务车承载的不只是业务功能,更是对老年客户的尊重与守护。让偏远乡村行动不便的群众,都能享受到便捷安全、有温度的金融服务,这就是我们不变的初心。”

据悉,该行流动金融服务车工作于2015年启动,目前,已配备48辆,覆盖12个盟市、45家支行。仅2026年,累计开展流动服务346次、深入234个嘎查村、办理业务7000余笔,行驶里程超3万公里。

不仅是流动服务,“支农支小”作为农商银行的主责主业,该行以服务农业低碳转型、推动农村生态改善为抓手,同时扎实推进地方绿色金融高质量发展。

位于和林格尔新区的内蒙古斯隆生物技术有限责任公司,是

自治区农牧业产业化重点龙头企业。2025年受农牧行业生产特点影响,企业需提前储备大宗粮食原料,原材料、产成品存货占用大量营运资金,大量资金沉淀于库存,造成流动资金周转承压,制约企业扩大绿色饲料生产、承接市场订单的能力。

“根据长时间合作的信任,当时我们就决定和农商银行和林支行进行贷款。”内蒙古斯隆生物技术有限责任公司刘守刚副总裁说。

随即,银行深入企业厂区、实验室、仓储库开展实地尽调,全面核实企业生产产能、专利科研实力、经营财报、不动产权属及存货经营现状。

“结合企业绿色产业定位,以企业自有土地、厂房作为抵押物,为企业审批发放绿色流动资金贷款,开通绿色通道,简化办理流程。通过不动产抵押授信,释放信贷资金,对冲存货占压带来的资金缺口,有效解决企业生产经营流动资金不足问题。”内蒙古农商银行和林格尔支行公司金融部经理董小斌介绍,贷款投放后,信贷资金主要用于生产原料采购、生产线运维、技术研发升级。在金融支持下,企业保障生物发酵饲料满负荷稳定生产,持续推广抗生素替代型绿色饲料产品,赋能下游畜牧产业降本减污,实现经营效益、科技效益、生态效益协同提升。

数字化浪潮之下,金融服务不减温度。始终坚守金融为民初心,兼顾普惠温度与专业精度,让金融活水深耕乡土、惠及群众,持续为乡村振兴提质增效赋能。

(据人民网)



建行内蒙古呼和浩特分行落地首笔集团内多分公司“E票通”业务

近日,建行内蒙古呼和浩特分行成功为某公司办理供应链“E票通”业务,总开票金额4.35亿元。该笔业务为建行系统内首笔以同一母公司下属多家分公司为共同开票主体、并在分公司间实现相互开票的E票通创新项目,标志着建行内蒙古呼和浩特分行在供应链产品应用场景上实现重要突破。

建行内蒙古呼和浩特分行在走访客户过程中,精准捕捉到该集团内部多主体票据结算诉求,传统产品流动资金贷款融资、银行承兑汇票等产品无法满足其需求。立足企业真实业务场景,分行对E票通产品规则进行深度研判,针对“同一母公司下属五家分公司均为开票人,分公司A向分公司B开票”的特殊模式,向上级行汇报同兄弟行联动,联动供应链金融、产品、运营等多条线开展业务论证,逐项攻克业务准入、参数配置、平台签约、权限设置等关键节点,最终

顺利开立4.35亿元E票通票据,成功落地建行系统内首笔该场景创新业务。

E票通是建行网络供应链核心产品之一,实现票据业务全流程线上化办理,包括线上协议签署、额度启用、票据签发等操作,办理效率显著提升。本次创新突破传统单主体开票模式,既满足各分公司独立核算、独立开票的管理要求,又借助线上平台实现集团票据业务统一管控,压降整体办理成本,加速内部资金周转,获得客户高度认可。

此次业务成功落地,是建行内蒙古呼和浩特分行立足地方能源产业、以金融科技服务大型集团客户的实践。下一步,分行将持续深耕能源实体经济,深挖集团客户多元化金融需求,拓展供应链金融创新应用场景,为区域重点企业提供更优质高效的定制化综合金融服务方案,全力助推地方实体经济高质量发展。(郝杰)

深耕属地 服务大局 建行内蒙古呼和浩特分行荣获“经济社会发展突出贡献企业”称号

近日,呼和浩特市新城区人民政府授予建行内蒙古呼和浩特分行“经济社会发展突出贡献企业”荣誉称号。该荣誉是对建行内蒙古呼和浩特分行深耕属地、服务大局、助力区域经济高质量发展的充分肯定。

长期以来,建行内蒙古呼和浩特分行深度融入呼和浩特经济社会发展布局,紧扣地方产业发展重点,聚焦重大项目建设、实体经济培育、普惠小微纾困、绿色金融发展和民生服务提质等关键领域,持续加大资源投放、创新金融服务模式,实现政银同频共振、双向赋能。

在服务实体经济和重点产业发展方面,该分行紧跟属地产业规划,持续倾斜信贷资源,精准对接基础设施建设、现代服务业、科创产业培育等重点领域需求,综合运用项目融资、供应链金融、保函保理、现金管理等金融服务,支持区域产业转型升级,为地方重点项目落地和产业提质增效提供了坚实金融支撑。

在普惠金融服务领域,该分行持续下沉服务重心,优化小微企业、个体工商户融资服务体系,依托“惠懂你”线上普惠平台拓宽服务覆盖面,有效破解小微主体融资难、融资慢问题。

与此同时,该分行持续优化网点服务功能,完善便民金融服务体系,全力保障财政资金拨付、惠民补贴发放、促消费、乡村振兴等重点民生工作落地见效。

另外,常态化开展金融知识普及和消费者权益保护宣传,上半年累计服务群众7万余人次。

下一步,建行内蒙古呼和浩特分行将持续深耕金融“五篇大文章”,紧扣自治区、呼和浩特市及新城区发展战略,持续加大对实体经济支持力度,创新金融产品、优化服务质效,以更高标准、更实举措服务地方经济社会发展,持续彰显国有大行使命担当。

(郝晖昵)