

丰收开新局 实干促振兴

编者按

金秋时节，瓜果飘香。从乌海葡萄的“甜蜜逆袭”到乌海市海南区拉僧庙镇曙光村西梅的产销两旺，从李井滩千亩葵花的机械化采收到阿拉善左旗麒麟瓜热销全国……一幅产业兴旺、农民增收的乡村振兴画卷正在北疆大地徐徐展开。

这些鲜活案例背后，是各地立足资源禀赋、因地制宜发展特色产业的生动实践，是政策引导、科技赋能、品牌打造、链条延伸的综合发力。小葡萄、小西梅、小葵花、小蜜瓜，正成为带动一方经济、富裕一方百姓的“大产业”。聚焦这些特色农业的“甜蜜故事”，探寻乡村全面振兴的实践密码。



▲西梅丰收采摘忙



乌海市海南区拉僧庙镇曙光村：一颗西梅甜了舌尖 富了乡邻

金秋时节，正值西梅成熟，乌海市海南区拉僧庙镇曙光村的果园也迎来了收获季。

近日，走进曙光村种植户高秀英的西梅园，色泽鲜亮、饱满丰盈的西梅挂满枝头，工人们正穿梭其间，摘果、运送、过秤、装箱。

西梅园中，紫中透红的果实饱满圆润，吸引众多市民前来购买，也为果农增添了信心与希望。

高秀英穿梭在果树间，熟练地将成熟的西梅摘下，轻轻放进篮子里，脸上满是喜悦：“这个西梅虽然看着个头不均匀，色泽还不够鲜艳，但绝对甘甜，保证是纯天然绿色的。”

起初，高秀英抱着试试看的心态试种西梅，后来发现西梅的产量远比自己预期的高，就开始扩大种植规模。“我种的西梅口感好，是因为拉僧庙镇曙光村有着得天独厚的自然条件，这里日照充足、昼夜温差大，适合西梅生长。同时我选择在沙地种植西梅，种出来的果子甜度高、病虫害少，所以深受市场欢迎。”

据介绍，西梅富含维生素A、纤维素及铁、钾等矿物质，具有开胃消食的功效，还可用于酿酒、制作果脯和饮料，市场前景广阔。西梅树相比其他果树，管理相对简单，三年即可挂果，随后进入丰产期，后期只要管理得当，产量将逐年翻倍，实现高产高效。

随着收获季的到来，一部分西梅处于盛果期，众多本地和外地客户已提前预订。

“今年是西梅第12年挂果，年产量达4000斤，批发价每斤8元。村委会通过线上团购、线下联系外地客户帮我销售，不愁卖不掉。日子过得也越来越好。”高秀英说。

近些年，拉僧庙镇曙光村在村党组织的带领下，大力发展特色产业，并依托“契约化党建”特色模式，深化与37家机关、企事业单位的共建合作，签订长期合作协议，推行农产品订单种植、集中收购模式，由村集体统一对接销路、规避市场风险，村民安心耕种、无忧销售，彻底解决了农产品滞销、低价售卖的难题；同时依托村企合作、线上社群推广等多元方式，拓宽本地农特产品销售渠道，助力农户增产增收。

(丁宇婷)

一颗葡萄的『甜蜜逆袭』

依托得天独厚的自然禀赋，乌海葡萄已从建市初期居民庭院、农区的零星种植，发展为规模化种植、全产业链升级、品牌享誉全国的农业特色产业。这颗小葡萄的美丽蜕变，不仅见证了乌海市现代农业的迭代升级，也串联起农区百姓增收致富、乡村全面振兴的幸福画卷。

近日，记者在乌海市海南区拉僧庙镇赛汗乌素村黄河村民小组看到，68岁的种植户贺贵生正悉心打理着自家的葡萄地。如今，他家的20余亩耕地绝大多数都种上了葡萄，郁郁葱葱的藤蔓间挂满饱满的果实。贺贵生回忆，早些年村里主要种植小麦、玉米、土豆等传统农作物，村民辛苦一年，收入微薄。1985年起，村里开始尝试种植葡萄，彼时主要供给城区果蔬市场，因市场需求有限，发展一度受阻，全村葡萄种植面积长期徘徊在300亩左右，品种也仅有两三个。

随着乌海市葡萄的知名度和美誉度逐步提升，2005年，在政府的引导和政策扶持下，黄河村民小组全面推广葡萄规模化种植，品种陆续扩充至数十个。巅峰时期，该村葡萄种植面积突破1000亩，产品畅销乌海市及周边盟市。如今，优质葡萄种植面积稳定在600亩，每亩葡萄年均产值可达万元。依托葡萄产业，村民稳步增收。贺贵生说：“在政府引导下发展葡萄产业，现在我们收入不错，每亩地纯收入能有3000到5000元，销售也方便，大家对种葡萄的信心更足了。”

充足的日照时长、较大的昼夜温差、丰富的有效积温，搭配富含矿物质的疏松沙质土壤，孕育出的葡萄果香浓郁、酸甜适口、果肉饱满，让乌海市享有“葡萄之乡”的美誉。而这优质果品的背后，是跨越半个多世纪的产业耕耘。早在上世纪50年代末，“万人上山夺煤大会战”打响，来自全国各地的建设者在工作之余，在自家庭院里栽种了葡萄，奏响了乌海葡萄发展的序曲。建市后，乌海市委向全市人民提出大面积种植葡萄的口号，并着手规划“沙漠绿洲”葡萄产业蓝图，为后续发展奠定了坚实基础。

迈入新世纪，乌海市的葡萄产业早已跳出单一果蔬种植的传统范畴，迈入提质增效、多元发展的快车道，成为全市推动一二三产业深度融合、赋能乡村全面振兴、擦亮城市特色农业名片的标杆产业。

在乌海市云飞农业科技公司的葡萄种植基地，一串串即将成熟的葡萄挂满枝头，不久便可上市。工人们正有序开展修枝、管护工作，为葡萄品质保驾护航。作为本土深耕葡萄产业的农业企业，公司从最初单一开展葡萄种植起步，紧跟全市产业发展步伐，逐步发展为集葡萄种植、精深加工、文旅融合于一体的综合性农业企业，依托完善的产业链，持续带动周边农户就业增收。

公司行政副总经理魏通说：“云飞公司依托乌海特色葡萄产业，种植面积从最初的6亩扩展到现在的4000余亩，鲜食葡萄有60余个品种，酿酒葡萄有28个品种。公司已发展成为集种苗繁育、技术开发、现代种植、分拣包装、冷链仓储、精深加工、休闲旅游、文化服务于一体的全产业链现代化企业。深耕葡萄产业30余年，我们感受最深的是产业发展的巨变，也会到乌海葡萄产业从一颗小葡萄，成长为带动经济发展、提升农户幸福指数、助力乡村振兴的大产业。”

记者在海勃湾区林荫大道乌海汽车站葡萄销售点看到，沿街摊位前，一串串晶莹剔透的葡萄吸引了众多外地游客驻足品尝、争相选购。来自西安的游客梁艺腾一边挑选一边赞不绝口：“乌海葡萄品种特别多，也特别甜，每一颗都很好吃。我想带一些回去，给亲人和朋友尝一尝。”一旁的种植户宋利军说：“咱们葡萄现在知名度相当高，包头、呼和浩特等地游客都来这儿品尝采购，可以说是香飘全国。”这一街一景，正是乌海葡萄走向大市场生动缩影。

目前，乌海市葡萄种植面积达1.86万亩，累计培育葡萄品种超100个，今年预计鲜果产量可达5200吨。2025年9月，国家知识产权局正式认定“乌海葡萄”为地理标志保护产品；“乌海葡萄”区域公用品牌价值提升至35.68亿元，稳居自治区特色果品品牌标杆行列。从沙漠戈壁的小众果品到享誉全国的特色农业名片，乌海市的葡萄凭借出众的品质与口碑，走出乌海、走向全国，收获了各地消费者的认可与喜爱。（段继文）

阿拉善盟：李井滩千亩葵花迎丰收



收割葵花

金秋时节，满眼硕果。阿拉善盟李井滩生态移民示范区四千余亩葵花迎来集中采收季。

走进嘉尔嘎勒图镇赛汉镇科森嘎查，放眼田间，曾经迎风绽放的朵朵葵花，如今都结出了沉甸甸的葵盘，饱满厚实的葵盘压弯了枝干。田间地头不见人工劳作的忙碌奔波，取而代之的是现代化大型收割机来回穿梭、高效作业。机器驶过田垄，完成葵盘收割、籽粒脱粒、杂质清理等全套工序，粒粒油亮饱满的葵花籽源源不断落入车厢，全程高效省时、井然有序。

“我今年种了600亩葵花，生长期长势喜人，葵盘硕大、颗粒饱满，预计亩产可达520斤。”嘉尔嘎勒图镇赛汉镇科森嘎查村民李卫军笑着说，得益于优良的种植品质，他早已提前确定收购订单，今年收购价格行情可观，待葵花籽采收完毕，处理晾晒后，将统一销往湖南长沙。

好水土、好技术，种出了好品质。丰收

的底气，源自得天独厚的自然禀赋与科学精细的种植管护。李井滩生态移民示范区光热充足、昼夜温差大，独特的光热水土条件，十分适配向日葵耐旱、耐盐碱、生长期短的生长特性，为葵花优质高产提供天然优势。特别是在示范区全面推广膜下滴灌水肥一体化科学种植模式下，精准匹配向日葵各个生长阶段的水分、养分需求，实现节水、节肥、省人工的多重效益，从源头筑牢葵花稳产丰产根基。

依托优良的自然条件和科学种植技术，李井滩生态移民示范区产出的葵花籽颗粒饱满、色泽均匀、杂质较少，深受各地采购商青睐，订单稳定充足。

“我们每年都来这边收葵花籽，这里的瓜子品相、品质都很出众，市场认可度特别高，消费者愿意买。”前来现场收购的铭用商贸有限公司负责人伍东坦言，今年他特意加大了采购量，收购的葵花籽将发往国内多地干果市场。（曾令飞 李彬荷 苏东升）

初秋时节，在阿拉善盟阿拉善左旗温都尔勒图镇德力乌兰嘎查麒麟瓜种植基地，一排排标准化现代农业大棚错落排布，整齐规整，在精细化水肥管理和标准化田间管护模式的双重保障下，棚内郁郁葱葱，翠绿繁茂的瓜藤铺满棚间，圆润饱满的麒麟瓜镶嵌其中，历经了夏季的阳光雨露滋养，现已进入丰收期。

“经检测，基地出产的麒麟瓜甜度可达125度左右，具备瓜形规整、果肉清脆、口感甘甜、品相优良的优势。目前，亩均产量稳定在8000至10000斤之间，优质产品收购价可达2.2元/斤。”种植基地负责人孙洪秀说。

近年来，温都尔勒图镇党委、政府坚持“招商引资、以企兴农、以农富民”的发展思路，积极引进农业龙头企业，大力发展高附加值设施农业，在基地基础设施建设、用工统筹协调、产业政策保障等方面全程靠前服务、精准赋能，全力破解企业发展难题，为产业规模化、标准化发展营造了优质的营商环境和产业生态。

有了政策的硬支撑，该镇麒麟瓜特色种植项目，从2024年的300余亩试点种植起步，经过三年深耕发展，截至



▲工作人员将麒麟瓜装车运往全国各地

2026年，种植面积已扩增至1362亩，高标准设施大棚达4800座。该项目一改以往零散粗放的传统种植方式，全面推广现代化大棚种植技术，有效规避恶劣天气影响，并通过精准调控棚内温度、湿度、光照等生长环境，为麒麟瓜优质丰产保驾护航。同时，长期聘请云南、贵州等地专业技术人才入驻，既保障了基地种植管理的标准化、专业化，也为本地农业发展引入先进种植理念和技术经验，助力本土农业人才培育。

随着特色麒麟瓜产业的规模化发展，该基地还构建起“土地流转+就近务工”的双重增收模式，为当地农牧民搭建起稳定的增收平台。据了解，生产旺季可吸纳本地临时务工人员150余人，务工群众日薪可达150至160元，让农牧民实现“家门口就业、就近增收”。

当下，温都尔勒图镇优质麒麟瓜销路持续拓宽，产品远销北京、天津、上海、重庆、浙江、广东、湖南等全国多地，市场覆盖面持续扩大。多款产品被采购商打造为“燕子”“大龙”“糖小西”等特色品牌推向市场，品牌影响力和市场认可度稳步提升。一颗颗产自大漠腹地的“甜蜜果实”，正持续释放产业活力，承载着当地农牧民的致富希望，走向更广阔的全民市场。

“今年产品已经陆续销往全国各地，市场口碑和销量双双向好。后续也会扩建发展，2027年计划新增种植面积500亩，整体种植规模将突破2000亩。”孙洪秀说。

“下一步，镇党委、政府将持续深化政企协作，持续加大扶持保障力度，全力支持企业扩规提质、延链补链，不断壮大特色果蔬产业规模，让更多农牧民嵌入产业链、共享产业发展红利，持续拓宽群众增收致富渠道，扎实推进共同富裕。”温都尔勒图镇党委书记王海龙表示。（刘宏章 李智 马晓甜）

☆

4800座大棚麒麟瓜热销全国市场
阿拉善盟阿拉善左旗温都尔勒图镇

☆

遗失声明

●四子王旗白音朝克图镇白音希勒嘎查牧民侯占彪(身份证号码:152634197407027516)不慎将白音希勒嘎查承包的草场证遗失,草场号:050801,面积:4256.5亩,其中打草场56.5亩,南网—09,面积45亩,北网—19,面积11亩,现声明作废。

●侯俊文系四子王旗东八号乡栽生沟村委会大栽生沟村民,不慎将房本(房本编号081030756号,宗地面积995.09平方米,房屋建筑面积165.72平方米)丢失,现声明作废。

●王兴立(身份证号码:152127196309137513)不慎将位于鄂伦春自治旗大杨树镇兴安名苑13-4-501的房屋产权证丢失。该房屋建筑面积为87.17平方米,房屋用途为住宅,产权证号为:10005654。特此声明